

# НАПРАВЛЕНИЕ НОВЫЙ БИЗНЕС

Юбилейный буклет

2011—2021



### Артем Аветисян

директор направления  
«Новый бизнес»  
Агентства стратегических  
инициатив, основатель  
Всероссийского  
предпринимательского  
объединения  
«Клуб лидеров»

# Уважаемые коллеги, друзья!

В юбилейный год десятилетия Агентства стратегических инициатив мы подводим промежуточные итоги деятельности направления «Новый бизнес». За эти годы многое удалось сделать. Реформы АСИ в области улучшения инвестиционного климата подняли Россию в рейтинге Всемирного банка Doing Business на 28-е место по легкости ведения бизнеса. А когда мы только начинали эту работу, Россия находилась на 120-й позиции. Во многом таких результатов удалось добиться благодаря тому, что с самого начала деятельности Агентства нашим сильнейшим активом были лидеры, предприниматели, которые предлагали идеи и решения, направленные на развитие страны.

Одной из ключевых инициатив АСИ стала реализация дорожных карт Национальной предпринимательской инициативы. Уникальность этого проекта заключалась в том, что предприниматели совместно с Агентством планомерно выстраивали диалог между бизнесом и властью. Эффективность такого подхода подтвердили результаты: реформы существенно облегчили жизнь предпринимателям. Несколько сотен законодательных актов было принято, многие бюрократические процедуры упразднены.

Мы помогли малому и среднему бизнесу получить доступ к закупкам корпораций и закрепили это на законодательном уровне. Было принято постановление, обязывающее госкомпании осуществлять у малого бизнеса не менее 18 % закупок. С января 2022 года обязательный норматив будет увеличен до 25 %, что станет дополнительным стимулом для развития малого и среднего бизнеса. А это значит, что те решения, которые мы вместе с предпринимателями инициировали 10 лет назад, абсолютно правильны и востребованы по всей стране.

Чтобы оградить бизнес от давления со стороны силовых структур, совместно с общественными объединениями мы запустили онлайн-платформу для обращений предпринимателей «За бизнес». Через нее можно оперативно сообщать о различных нарушениях напрямую в правоохранительные органы.

Кроме того, Агентство открыло дорогу в жизнь сотням проектов. Наши трекары помогают проектным командам внедрять их технологии в крупные корпорации, преодолевать административные

барьеры, бороться с устаревшими нормативами и стандартами, заходить в регионы, а также наращивать свои конкурентные преимущества благодаря акселерационным программам АСИ.

Слышать запросы бизнеса — этот принцип всегда был основным для нашего направления. Здесь важно быть в постоянном диалоге с предпринимателями, поэтому мы активно работаем со всеми деловыми объединениями, включая Клуб лидеров.

Предприниматели «Клуба лидеров» всегда принимали активное участие в повестке АСИ, формируя предложения для решения важнейших государственных задач, в том числе по улучшению инвестиционного климата в стране. В 2022 году исполняется 10 лет с момента образования «Клуба лидеров». А это значит, самое время строить планы на новое десятилетие. Поэтому двери Клуба открыты для всех предпринимателей, готовых вместе с нами работать над улучшением условий ведения бизнеса в стране. Присоединяйтесь!



# Нам 10 лет

В августе 2021 года Агентству стратегических инициатив исполнилось 10 лет

Все эти годы АСИ выступало «агентом изменений», который вместе с лидерами работает над масштабными инициативами и объединяет усилия общества, бизнеса и государства.

## В центре — предприниматель

Все проекты и инициативы направления «Новый бизнес» АСИ направлены на то, чтобы помочь российским предпринимателям:



проработать свои навыки по представлению продукта, «упаковать» проект, чтобы привлечь инвесторов;



вывести бизнес на новый уровень, выйти на крупные рынки, пилотировать и тиражировать решения в российских регионах и за рубежом;



устранить нормативно-правовые барьеры, которые препятствуют реализации проекта, мешают развитию бизнеса.





SBERBANK

СБЕРБАНК

Made in Russia

INVEST INDIA

STRENGTHENING THE SPECIAL BOND

РОССИЯ PLUS

“India & Russia’s close friendship has given clear direction to our ties. In the emerging regional and global landscape, it has been a driver of peace and a factor of stability”  
Prime Minister of India, Narendra Modi

4TH - 8TH SEPTEMBER | INDIA LOUNGE, BUILDING B, FAR EASTERN FEDERAL UNIVERSITY

Canon

# Как все начиналось

В 2011 году, когда стартовала работа, перед Направлением «Новый бизнес» стояла масштабная задача — стать полезным и надежным партнером российского бизнеса.

За 10 лет удалось проделать большую работу, включая устранение многих административных барьеров, поддержку активных, талантливых и перспективных предпринимателей, а также продвижение проектов в несырьевом секторе экономики.





## Улучшение инвестиционного климата

Что такое комфортные условия ведения бизнеса? Это во многом качество и сроки государственных процедур. Получится ли быстро зарегистрировать новую компанию? Легко ли подключиться к электросетям, получить разрешение на строительство? Дорого ли экспортировать или импортировать товар?

# 423 → 164

дня, на согласование всех  
строительных процедур

Сейчас уже никого не удивить электронной регистрацией прав собственности. А еще буквально несколько лет назад на регистрацию простой сделки купли-продажи уходило до месяца!

А вспомните, сколько мороки было с заполнением командировочных удостоверений? Теперь вся эта головная боль в прошлом — как, собственно, и сами командировочные удостоверения.





# 51 → 13

число обязательных  
строительных  
процедур в России

Или взять, к примеру, сферу строительства. В 2012 году, когда АСИ только занялось этой темой, предприниматели даже не могли точно сосчитать, сколько всего в России строительных процедур. От региона к региону их количество отличалось в разы. Инвестор, приходя в новый регион, зачастую просто не знал, с чем столкнется. Теперь число обязательных процедур сократилось с 51 до 13, а сроки — в 2,5 раза (с 423 до 164 дней).

# Во многом таких результатов удалось достичь благодаря реализации Национальной предпринимательской инициативы

В 2012 году была разработана Национальная предпринимательская инициатива — новый формат взаимодействия бизнеса и власти, когда сами предприниматели выступают ключевыми участниками проводимых реформ для улучшения деловой среды.

Российский бизнес принял непосредственное участие в создании дорожных карт НПИ, направленных на упрощение, удешевление и ускорение процедур, действующих на территории нашей страны.

# 610

нормативных  
актов

# -50

избыточных  
процедур

# 550

сэкономленных  
дней

# 93

федеральных  
закона

Было принято 610 новых нормативных актов, а также 93 федеральных закона.

В общей сложности было сокращено свыше 50 различных избыточных процедур, что сэкономило предпринимателям 550 дней. А это больше года, который раньше бизнес тратил фактически на бюрократию, на обивание порогов и ожидание в очередях.

# 12 дорожных карт Национальной предпринимательской инициативы

## 01

Совершенствование  
корпоративного управления

## 02

Повышение доступности  
энергетической  
инфраструктуры

## 03

Совершенствование таможенного  
администрирования

## 04

Оптимизация процедур регистрации  
юридических лиц и индивидуальных  
предпринимателей

## 05

Совершенствование правового  
регулирующего градостроительной  
деятельности и улучшение  
предпринимательского климата  
в сфере строительства

## 06

Повышение качества государственных услуг в сфере  
государственного кадастрового учета недвижимого  
имущества и государственной регистрации прав  
на недвижимое имущество и сделок с ним

07

Совершенствование оценочной деятельности

08

Совершенствование налогового администрирования

09

Повышение качества регуляторной среды для бизнеса

10

Расширение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к закупкам инфраструктурных монополий и компаний с государственным участием

11

Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики

12

Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта

## Ключевые эффекты реализации дорожных карт Национальной предпринимательской инициативы



С 2015 года в России заработала электронная регистрация прав собственности



Отменено нотариальное заверение заявления о регистрации компании



Создан Российский экспортный центр

«Единое окно» по финансовой и информационно-консультационной поддержке отечественных экспортеров. Разработан комплекс мероприятий по упрощению розничной и мелкооптовой экспортной торговли, упрощён порядок предоставления документов для подтверждения налоговой ставки 0% по НДС.



Внедрена возможность оплаты таможенных платежей онлайн

Раньше предприниматель мог оплатить таможенные платежи, направив платежное поручение в ФТС России или лично придя на таможенный пост с платежной картой. Благодаря НПИ оплатить таможенные платежи можно онлайн — не выходя из дома или офиса.



Сокращен срок регистрации права собственности с 43 календарных до 13 календарных дней

В случае, если заявление подается в электронном виде, оформить документы можно за 7 рабочих дней. При обращении через нотариуса срок и вовсе минимален — всего 1 рабочий день.



Утверждено 5 исчерпывающих перечней процедур

В сферах жилого и нежилого строительства, строительства сетей водоснабжения, теплоснабжения, электроснабжения.



Упрощен процесс регистрации новых компаний, введена онлайн-регистрация



В 2015 году была установлена обязательная доля закупок у МСП для госкомпаний в размере 18 % годового объёма

В 2020 году обязательная доля закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства была повышена с 18 до 20 %. С января 2022 года обязательный норматив будет увеличен с 20 до 25 %, что станет дополнительным стимулом для развития малого и среднего бизнеса.



С 2017 года так называемая последняя миля для предпринимателей стала совершенно бесплатной

Это значит, что юрлица и индивидуальные предприниматели больше не должны платить за строительство объектов электросетевого хозяйства от существующей сети до подключаемого объекта с максимальной мощностью до 150 кВт.



Сократилось число обязательных процедур, необходимых для подключения к электросетям

Вместо 10 осталось две обязательных процедуры. В 7 раз сократился срок подключения — с 281 дня в 2012 году до 40 дней.



Отменена обязательность печати для компаний

Процедура изготовления печати стала не обязательной, а добровольной.



Отменены командировочные удостоверения

Остался всего один документ — приказ, вместо четырех для направления сотрудника в командировку и подтверждения его расходов.

# Мониторинг правоприменения, контрольные закупки



**Артем Аветисян**

«Постоянно общаясь с предпринимателями, я вижу, что для них важны реформы не на бумаге, а на деле. Поэтому при реализации НПИ был особенно важен системный мониторинг правоприменительной практики»

Бизнес-сообщество по всей стране осуществляло непосредственную оценку результатов реализации дорожных карт Национальной предпринимательской инициативы. Только так можно было получить достоверную информацию о том, как на самом деле реализуются принятые нормативные правовые акты.

## Для этого применялись необходимые инструменты:

- 1 конференция «100 шагов к благоприятному инвестиционному климату», которая проводилась ежегодно и становилась центром притяжения экспертов, предпринимателей; на конференции подводились итоги уже проведенных мероприятий в рамках реализации НПИ, формировались задачи на перспективу;
- 2 контрольные закупки «Клуба лидеров» по целому ряду направлений — от подключения к электросетям до импорта товаров; было проведено свыше 700 контрольных закупок в 58 регионах РФ; Телевизионные программы — «Делай бизнес» и «Агент бизнеса» — посмотрело более 10 миллионов человек;
- 3 рабочие группы по различным направлениям;
- 4 опросы предпринимателей, участниками которых стали более 400 тысяч респондентов (с учетом опроса в рамках Национального рейтинга);
- 5 обсуждение результатов на крупнейших экономических форумах в России — в Санкт-Петербурге, Сочи, Владивостоке, Красноярске.

**> 700**  
Контрольных закупок  
в 58 регионах

**> 10 млн**  
Человек посмотрело теле-  
программы «Делай бизнес»  
и «Агент бизнеса»

**> 400**  
**тыс.**  
Респондентов стали  
участниками опросов  
предпринимателей

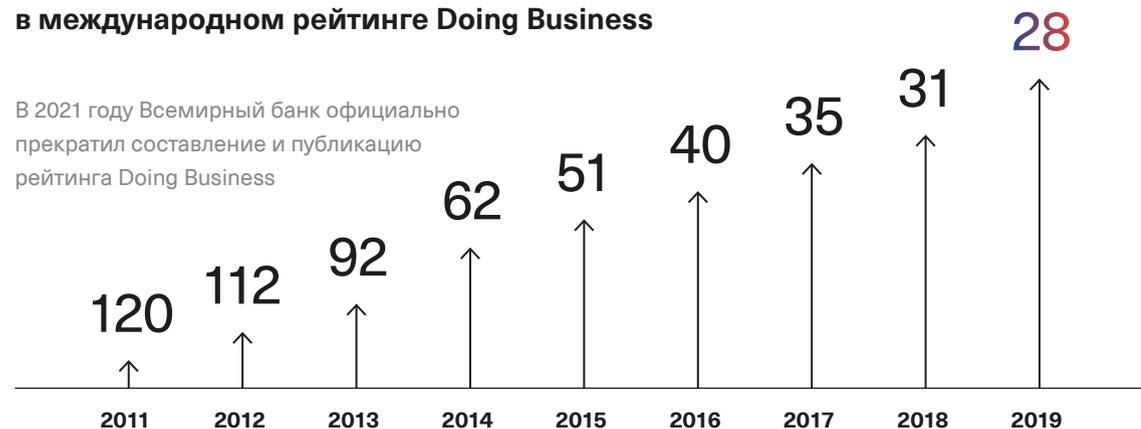
## Рейтинг Всемирного банка

В качестве контрольных показателей успешной реализации дорожных карт был выбран ежегодный рейтинг Всемирного банка Doing Business («Ведение бизнеса»). Положение Российской Федерации в рейтинге Всемирного банка по условиям ведения предпринимательства выросло со 120-й позиции в 2011 году до 28-й в 2019 году.

Россия занимает самую высокую позицию среди всех партнеров по БРИКС. А в сфере присоединения к электрическим сетям наша страна вошла в десятку лучших в мире, заняв 7-е место.

### Планомерный рост России в международном рейтинге Doing Business

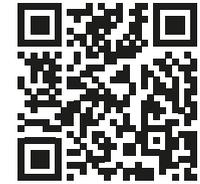
В 2021 году Всемирный банк официально прекратил составление и публикацию рейтинга Doing Business





# Цифровая платформа

для работы с обращениями предпринимателей



Платформа доступна по адресу [забизнес.рф](http://забизнес.рф)

НПИ как проект завершился в 2018 году, но АСИ продолжило работу по устранению административных барьеров. Так, Агентство ежегодно проводит Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации.

Рейтинг оценивает усилия органов власти всех уровней в регионах по созданию благоприятных условий ведения бизнеса.

В части борьбы с административными барьерами действительно удалось сдвинуть дело с мертвой точки.

Но что делать, если вы как предприниматель не нарушаете законов, при этом ваш бизнес все равно испытывает давление — не в виде нормативных или процедурных барьеров, а в виде неправомерных действий со стороны правоохранительных органов?



**Светлана Чупшева**

«Это должен быть такой регулярный, постоянно действующий механизм [цифровая платформа для обращения предпринимателей], который позволит наладить прямую связь бизнеса во всех регионах с принимающими решение органами власти, контрольно-надзорными органами»

Из речи на заседании  
наблюдательного совета АСИ,  
15 января 2019 года

Именно поэтому в феврале 2019 года Президент России поручил АСИ совместно с общероссийскими деловыми объединениями и федеральными органами исполнительной власти создать цифровую платформу для приёма обращений предпринимателей в связи с оказанием на них давления со стороны правоохранительных органов.

#### **Ключевые задачи платформы:**

- 1 снижение административного давления на бизнес, со стороны правоохранительных органов;
- 2 защита прав и законных интересов лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью;
- 3 повышение прозрачности деятельности силовых структур;
- 4 содействие развитию конструктивного диалога бизнеса и власти;
- 5 формирование новых стандартов работы органов власти с обращениями предпринимателей.

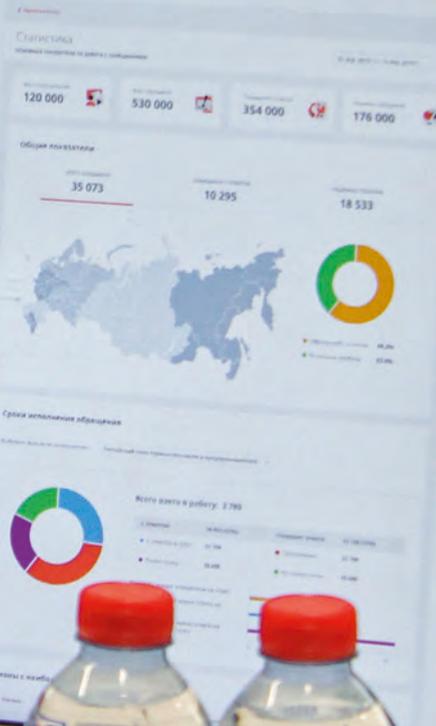
19 ноября 2019 года цифровая платформа по работе с обращениями предпринимателей начала свою работу.

## Аналитика

**Модуль включает** доступы для руководства и экспертов проекта, представителей силовых структур, задействованных в работе с обращениями

**Модуль предоставляет** аналитическую информацию по поступившим обращениям предпринимателей, а также позволяет:

- формировать рейтинг ведомств и деловых объединений на основе эффективности отработки заявлений
- рейтинговать стандартные и выявлять нестандартные темы обращений
- выявлять закономерности нарушений для принятия соответствующих управленческих и законотворческих решений





## Цифровая платформа — уникальный инструмент, при помощи которого предприниматель из любой точки России может защитить себя и свой бизнес от неправомерного давления со стороны правоохранительных органов

Для этого на платформе реализован максимально простой и удобный механизм формирования и подачи обращения. Платформа ведёт заявителя при помощи подсказок и выпадающих классификаторов. Кроме того, благодаря подключению платформы к ЕСИА предприниматель может подать обращение, не заполняя вручную специальную форму регистрации, а просто нажав кнопку «Войти через Госуслуги».

На платформе предусмотрена оперативная модерация каждого обращения. Проверяется корректность и полнота данных, тем самым снижается вероятность отказа рассмотрения обращения со стороны правоохранительных органов по формальным признакам.

К услугам заявителя личный кабинет, в котором отображается вся история рассмотрения обращений.

В рамках принятых регламентов обращения, поступающие с платформы, контролируются центральными аппаратами правоохранительных органов. Это исключает случаи рассмотрения обращения только теми же сотрудниками, на действия которых и подается жалоба. Кроме того, предусмотрен четкий регламентный срок рассмотрения.

Для получения дополнительной юридической экспертизы по желанию заявителя обращение может быть подано и в общероссийские деловые объединения, а также в Ассоциацию по защите бизнеса.

# > 3 000

За 2 года работы в системе зарегистрировалось свыше трех тысяч российских предпринимателей. В тройку регионов-лидеров по количеству обращений входят Москва, Московская область и Санкт-Петербург.

# 12 %

Около 12 % всех обращений решены в пользу предпринимателей. Это значит, что нарушения со стороны территориальных подразделений правоохранительных органов были подтверждены центральными аппаратами ведомств.

# 96,7 %

Результаты опроса пользователей платформы показывают, что доля пользователей, отметивших удобство взаимодействия с платформой, составляет 96,7 %.





# Памятка для предпринимателей

Что делать, если вы подверглись давлению со стороны правоохранительных органов?

- 01** Зарегистрируйтесь на платформе.
- 02** Заполните форму обращения, ответив на вопросы анкеты.
- 03** Опишите ситуацию и приложите скан-копии подтверждающих документов, фото.
- 04** Отправьте обращение и следите за ходом решения через личный кабинет.
- 05** Краткое обезличенное описание проблемы будет опубликовано на портале.
- 06** По выбору заявителя к рассмотрению обращения подключатся деловые объединения и бизнес-омбудсмен.
- 07** Аналитики платформы проведут экспертную оценку обращения и при необходимости запросят дополнительные документы.
- 08** Обращение будет направлено в правоохранительный орган, который рассмотрит его в течение 30 дней и предоставит ответ.



# Проектная работа

С самого основания направление «Новый бизнес» активно ведет работу по поддержке компаний, оказывает содействие в продвижении проектов и инициатив малого и среднего бизнеса.

Основная задача — обеспечить частные российские компании дополнительным административным ресурсом, помочь в коммуникациях с органами исполнительной власти, институтами развития, финансовыми организациями, крупными госкомпаниями и промышленными холдингами.

Направление помогает в решении административных вопросов и устранении барьеров развития бизнеса, ведет активную консультационно-методологическую работу.



# 2 200+

обращений рассмотрено  
от инициаторов проектов

# 275

проектов одобрено  
к сопровождению  
экспертами

265 — бизнес-проектов

10 — системных проектов



Проекты из большинства  
регионов и разных  
отраслей экономики

В их числе как проекты, связанные с реализацией  
инвестиционных планов, так и проекты внедрения на рынки  
новых уникальных решений, инновационной продукции



MOSCOW

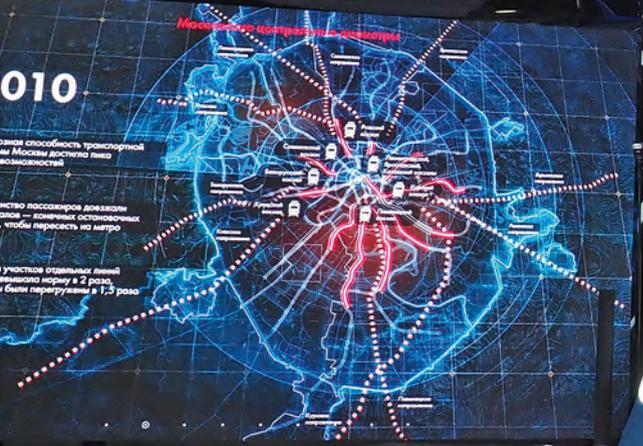
Транспортно-пересадочные узлы

Бизнесу 16

2010

Москва: центральный транспорт

- Провозная способность транспортной системы Москвы достигла пика своих возможностей
- Большинство пассажиров довозили до вокзалов — в среднем, останавливаясь в поездах, чтобы перейти на метро
- Загрузка отдельных линий метро превысила норму в 2 раза, а вокзалы были переполнены в 1-2 раза



# 196



компаний получили комплексную поддержку

от административного сопровождения до методологической и информационной поддержки.

# 60

компаний реализовали инвестиционные планы

И запустили новые производственные комплексы, современные участки производств. Суммарные инвестиции составили 35 млрд руб., создано более 5500 рабочих мест.

# 144

компании прошли акселерационную программу АСИ

# 136

компаний получили помощь в коммуникациях с крупными компаниями и регионами

а также поддержку в согласовании проектных решений с профильными министерствами.

# 100 лидеров развития технологий

С 2019 года направление «Новый бизнес» реализует инициативу «100 лидеров развития технологий»

Основная цель инициативы — помочь отечественным технологическим предпринимателям получить доступ к рынкам крупных компаний.

Лидерам технологических проектов Агентство предоставляет помощь в работе с крупными компаниями, регионами для пилотирования и тиражирования решений, организует взаимодействие с министерствами и институтами развития, помогает «упаковать» проект.



## Как участие в инициативе может помочь технологическим предпринимателям?

### Информационная поддержка

- 1 публикация новостных материалов о проектах на сайте, в официальных аккаунтах Агентства в социальных сетях, включение информации о проектах в отчеты и буклеты Агентства;
- 2 использование информации о проектах в общественных и деловых мероприятиях при участии Агентства, привлечение лидеров проектов к участию в мероприятиях Агентства (выставки проектов, заседания Экспертного и Наблюдательного совета);
- 3 содействие в организации и проведении публичных мероприятий в рамках реализации проектов;
- 4 организация тематических мероприятий на площадках Точек кипения.

### Административная поддержка

- 1 взаимодействие с крупными компаниями по вопросам апробации, сертификации, аккредитации, внедрения проектных решений;
- 2 взаимодействие с регионами по вопросам апробации и внедрения проектных решений;
- 3 взаимодействие с органами исполнительной власти при преодолении административных и нормативно-правовых барьеров.

### Консалтинг и акселерация

- 1 предоставление доступа к экспертной сети Агентства;
- 2 проведение экспертизы проектов со стороны ФОИВов/РОИВов, профильных министерств, научных или профессиональных сообществ и объединений;
- 3 предоставление информации о возможных мерах государственной поддержки проектов;
- 4 рекомендации по формированию пакета документов для привлечения финансирования, презентационных материалов проекта;
- 5 консультирование о программах поддержки институтов развития, фондов, финансовых организаций;
- 6 содействие в коммуникациях с институтами развития, фондами, коммерческими организациями (в том числе зарубежными) в целях привлечения финансирования;
- 7 акселерация проектов через корпоративные и партнерские программы;
- 8 содействие в экспортном продвижении (инициатива Агентства Go Global);
- 9 рекомендации и помощь в упаковке проекта как лучшей практики для внедрения на платформе Агентства СМАРТЕКА.



Сегодня крупные игроки выступают основными потребителями технологий. Направление «Новый бизнес» нацелено и на работу с ними.

На регулярной основе совместно с партнерами — крупными компаниями проводятся целевые отборы технологических проектов. Наша цель — повысить качество взаимодействия крупных компаний и предпринимателей.

Сформирован портфель из более чем 100 технологических проектов в сферах энергоэффективности, новых материалов и оборудования, цифровых решений, телекоммуникаций, медицины и др.

# Кто может стать участником инициативы?

Участником инициативы может стать частная российская технологическая компания, отвечающая критериям:

- 01** частная компания, резидент РФ, прозрачная структура собственности;
- 02** положительная деловая репутация лидера проекта и компании-инициатора проекта;
- 03** высокая стадия готовности проекта (наличие продукта или технологии в стадии не ниже MVP, готовой для апробации и дальнейшего внедрения; оценены эффекты продукта или технологии);
- 04** наличие конкурентных преимуществ и новизна проекта;
- 05** соответствие продукта проекта запросу целевой аудитории (ценность и значимость проекта);
- 06** соответствие заявки теме отбора.



# Как получить поддержку?

- 01 Зарегистрируйте заявку на сайте Агентства.
- 02 Пройдите экспертизу в АСИ на соответствие критериям отбора.
- 03 Представьте проект на рабочей группе «Бизнес-проекты» экспертного совета и получите одобрение по набору необходимых мер поддержки.
- 04 Получите поддержку в развитии бизнеса компании.



Проект поддержки  
лидерских проектов

# Как наша инициатива может помочь крупным компаниям?

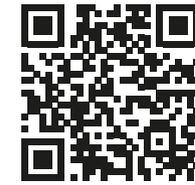
Результаты нашего исследования показали, что изменение внутренних бизнес-процессов управления инновациями, формирование восприятия риска, системы мотивации персонала и положительной корпоративной культуры оказывают критическое влияние на успешность инновационной деятельности крупных компаний.

**Чтобы помочь российским компаниям выстроить эффективную систему управления инновациями, АСИ совместно с партнерами разработали Модель повышения инновационной открытости крупных компаний.**

В работе приняли участие 130 экспертов из 60 российских и международных корпораций, более 250 технологических предпринимателей.

В подготовке Модели — сборника практик по работе с инновациями — участвовали институты развития: Фонд «Сколково», АО «РВК», ПАО «Сбербанк», ФРИИ и группа ВЭБ.РФ.

# Модель повышения инновационной открытости крупных компаний



Модель повышения инновационной открытости

Модель состоит из лучших российских и зарубежных практик и инструментов, направленных на повышение эффективности управления инновациям по следующим направлениям:

- ▶ стратегия управления инновациями;
- ▶ операционная модель и инструменты инноваций;
- ▶ мотивация и вознаграждение участников;
- ▶ корпоративная культура.

Документ построен в виде ответов на ключевые вопросы, которые встают перед компаниями, внедряющими инновации:

- ▶ в каком направлении могут развиваться компании в части инноваций;
- ▶ каким способом в первую очередь организовать деятельность и выстроить процессы;
- ▶ как работать с основной движущей силой любых изменений — людьми.

МАТЕРИАЛЫ К ЗАСЕДАНИЮ  
ИЗБОРИТЕЛЬНОГО СОВЕТА

# АСИ

АГЕНТСТВО  
СТРАТЕГИЧЕСКИХ  
ИНИЦИАТИВ

Модель повышения  
**инновационной**  
открытости  
крупных компаний





# Наши сервисы



Интерактивная книга  
«Модель повышения  
инновационной открытости  
крупных компаний».



Диагностика текущего уровня  
инновационной зрелости  
компании.



Доступная база технологических  
проектов, одобренных в АСИ.



Онлайн-курс по работе  
с инновациями.

Уже сегодня инструментами и сервисами Агентства пользуются ПАО «Соллерс», ПАО «Кировский завод», АО «Гознак», АО «Авангард», ПАО «Квадра», ПАО «Северсталь». Мы взаимодействуем с ОАО «РЖД», АО «Почта России», ПАО «Интер РАО», АО «ТВЭЛ», ПАО «НЛМК», ПАО «Первая Грузовая Компания» и другими крупными компаниями.

# Примеры проектов





# Беспилотные технологии

# Обследование территорий с применением беспилотной авиации

Компания  
Лидер проекта

Группа компаний «Геоскан», г. Санкт-Петербург  
**Алексей Семенов**, председатель правления ГК «Геоскан»,  
член «Клуба лидеров»

Сроки поддержки

**2016–2017**



Группа компаний «Геоскан» — российский разработчик и производитель всех элементов беспилотных авиационных систем (БАС), начиная от летательных аппаратов (самолеты, коптеры) и заканчивая автопилотом и ПО для обработки материалов аэрофотосъемки, визуализации и анализа результатов.

ГК разработала Photoscan, первую в мире и наиболее популярную программу автоматической обработки материалов аэрофотосъемки, которую используют свыше 20 тысяч пользователей в 101 стране мира. Около 200 университетов мира пользуются ею для обучения.

Информация, полученная с помощью беспилотных авиационных систем «Геоскан», может быть использована для создания топографических и кадастровых карт высокой точности, мониторинга сельхозугодий, создания подробных 3D-моделей объектов и территорий, проведения геодезических и изыскательских работ.

GEOSCAN

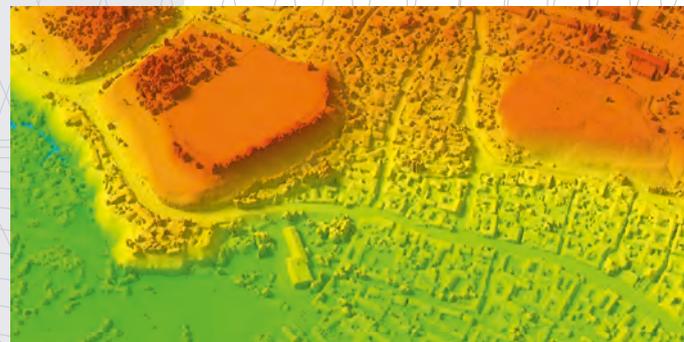
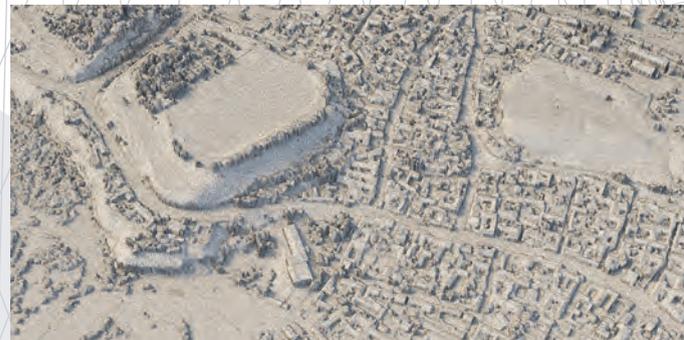




## Поддержка Агентства

- 1 Помощь в запуске и реализации пилотного проекта в Тульской обл. — «Цифровая модель типового региона»; проект позволил отработать все организационные и технологические аспекты применения технологии выполнения кадастровых работ, обновить данные о 862 тыс. земельных участках и устранить накопленные ошибки в кадастровых данных на территории целого региона, оценен потенциальный экономический эффект для региона, на основе кейса проект предложен к тиражированию другими регионами.
- 2 Выработаны предложения совместно с Минэкономразвития России по совершенствованию законодательства, регулирующего порядок проведения комплексных кадастровых работ с применением беспилотной авиации.
- 3 ФСТЭК России согласован упрощенный порядок проведения государственной экспертизы при экспорте беспилотных летательных аппаратов.
- 4 Организованы коммуникации с РЭЦ по вопросам продвижения продукции компании на внешних рынках, программ поддержки экспортеров, финансирования экспортных контрактов со стороны Росэксимбанка.
- 5 Информационная поддержка — презентация технологии и решений компании Наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2016 году, освещение проекта в СМИ.





# Автономный беспилотный комплекс для инвентаризации складских объектов

Компания

ООО «ЮВЛ Роботикс», г. Москва

Лидер проекта

Евгений Гранкин, генеральный директор

Сроки поддержки

2019–2020

**Компания ООО «ЮВЛ Роботикс» разработала автономный беспилотный комплекс для складских объектов, позволяющий в разы сократить время складской инвентаризации и сопутствующие потери 3PL провайдеров.**

Решение позволяет создать экономию для склада с помощью решения проблемы заморозки оборотных средств, альтернативных издержек и остановки отгрузки в результате инвентаризации.

Комплекс включает: беспилотный летательный аппарат мультироторного типа собственной разработки и производства, специализированный софт по обработке данных, поступающих с борта БПЛА и интеграции с WMS/ERP клиента, рабочую наземную станцию, портативное зарядное устройство.

Решение позволяет провести инвентаризацию склада без остановки работы со средней скоростью 10 000 паллет в час и обеспечить онлайн-передачу информации в систему управления складом и ERP-систему.

Выполнено более 100 проектов с российскими и международными компаниями — с X5 Retail Group, HAVI Logistics, PepsiCo, Oriflame, Kuehne+Nagel, Itella, FM Logistics, Asyad Group и другими.



## Поддержка Агентства

- 1 Получение профильных консультаций от Минфина России по возможностям использования автономного беспилотного комплекса при инвентаризации.
- 2 Оказана поддержка при выполнении проектов для крупных промышленных компаний, ритейлеров.
- 3 Организовано участие компании в Start.up! Germany 2019 и выполнение тестовых и пилотных проектов для европейских партнеров.
- 4 Информационная поддержка — проект представлен на наблюдательном совете АСИ в июле 2020 года, освещение проекта в СМИ.

Складские площади в РФ составляют более 21 млн м<sup>2</sup> с ежегодным приростом в 6%. Компании проводят полную инвентаризацию минимум 2 раза в год, не включая циклические и выборочные.



## Интеллектуальный карьер

Компания  
Лидер проекта

ОАО «ВИСТ Групп», г. Москва  
**Дмитрий Владимиров**,  
генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки

2013–2014

**ОАО «ВИСТ Групп» является лидером в области разработки и внедрения автоматизированных систем управления горнотранспортным комплексом (АСУ ГТК) на территории России и СНГ. Занимает около 80 % рынка по накопленным внедрениям. Информационные системы «ВИСТ Групп» применяются более 50 компаниями в 5 странах мира.**

Проект «Интеллектуальный карьер» направлен на создание системы автоматизированной и роботизированной добычи твердых полезных ископаемых на открытых горных работах. Система кардинально повышает показатели эффективности горных работ за счет обеспечения безопасности человека в зонах риска и управления техникой в оптимальных режимах. Система «Интеллектуальный карьер» уже прошла успешные испытания на полигонах в России, Беларуси и Марокко. Для реализации проекта создана дочерняя компания «ВИСТ Групп» — VIST Robotics.



### Преимущества:

- возможность применения с любыми видами горной техники любых производителей, в том числе уже имеющейся на горнодобывающем предприятии;
- адаптивный алгоритм автономного управления самосвалом;
- применение программно-математических моделей и специальных алгоритмов для дистанционно управляемой техники, позволяющих автоматизировать рутинные операции и сократить количество ошибок оператора;
- единая программно-математическая модель, описывающая состояние горнодобывающего производства и мобильных объектов с учетом их взаимосвязей и позволяющей просчитывать это состояние на будущие моменты времени, а также в использовании алгоритмов оптимизации распределения самосвалов по маршрутам с помощью методов искусственного интеллекта.



## Поддержка Агентства

- 1 Организовано взаимодействие с Минпромторгом России, Минэнерго России, Минприроды России в части рассмотрения проекта и возможности внедрения.
- 2 Получены положительные отзывы отраслевых НИИ.
- 3 Ростехнадзором даны пояснения по регламентирующим использование указанной техники документам.
- 4 Проект представлен в Красноярском крае и Кемеровской области, а также в ряде крупных компаний.
- 5 Информационная поддержка.



# Автоматическая система обслуживания и ремонта электрических сетей на базе комплекса «Канатоход»

Компания **ООО «Лаборатория будущего»** г. Екатеринбург  
Лидер проекта **Александр Лемех**, генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки **2020–2021**

**Компания «Лаборатория будущего» разработала первую в мире систему автоматического технического обслуживания действующих электрических сетей — «Канатоход».**

Она состоит из комплекса программно-аппаратных решений, включающего беспилотники вертолетного типа, диагностические модули (видеонаблюдение, ультрафиолетовый сканер, тепловизор, магнитный и лазерный сканеры), модули технического обслуживания и ремонта, а также специализированное ПО.

Система позволяет создавать высококачественную цифровую модель воздушных линий передач и ландшафта. Решение стыкуется с любой ЛЭП от 10 до 220 кВ. Визуальное программирование комплекса осуществляется с помощью специального программного обеспечения симулятора.

Благодаря многофункциональному комплексу появилась возможность искать на ЛЭП повреждения, находясь непосредственно на включенной линии, без вывода объекта в ремонт. Система позволяет повысить эффективность эксплуатации электрических сетей, безопасность персонала, сократить количество аварий в 4 раза.

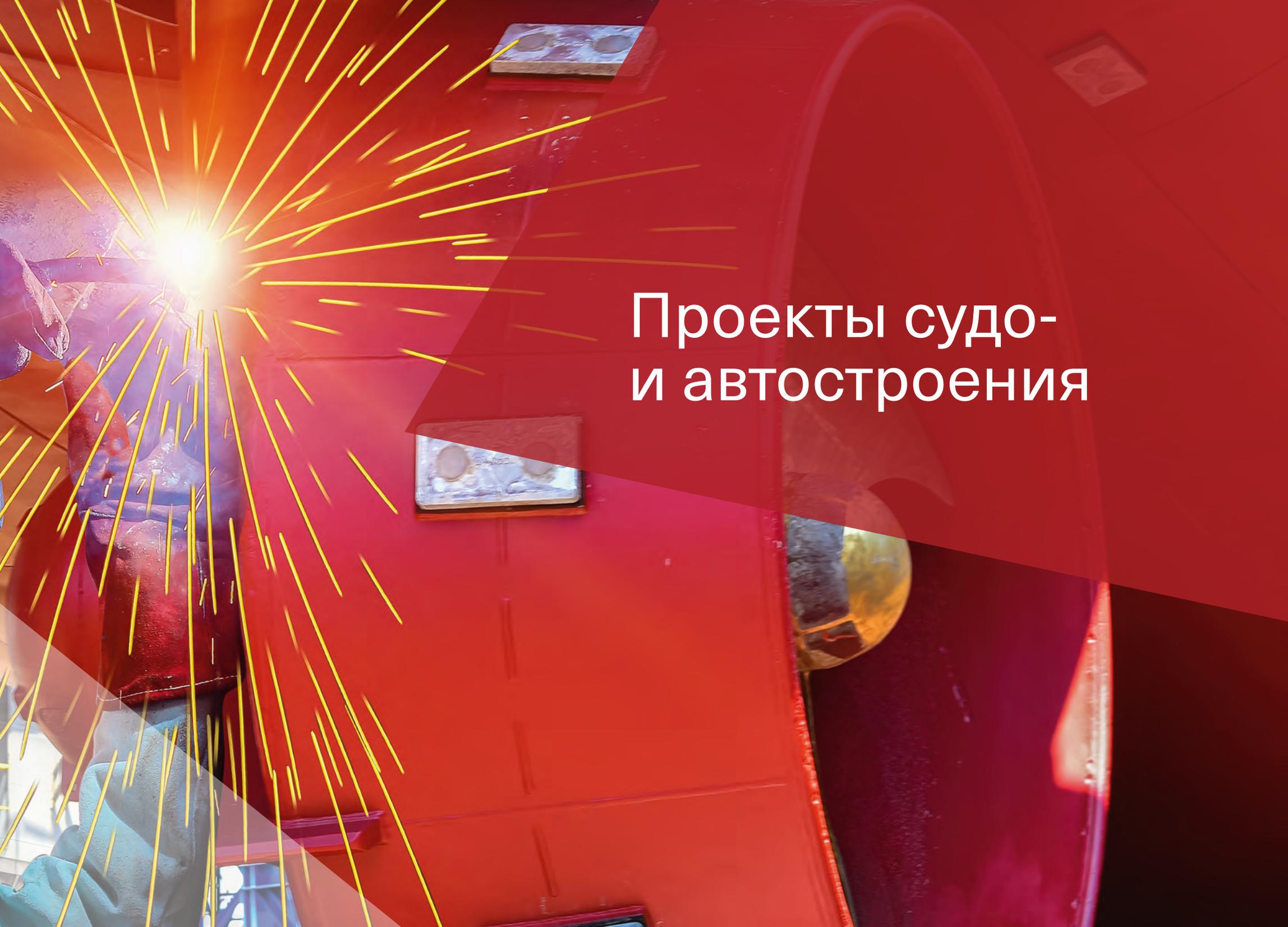


## Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено крупным энергетическим компаниям. Организованы испытания «Канатохода» на сетях Сибирско-Уральской энергетической компании (СУЭНКО). С учетом успешного пилота на «КТЭЦ-2 — Белозерская» в Курганской области подписан договор на внедрение.
- 2 Организовано взаимодействие по возможности тестирования системы в Иркутской электросетевой компании — ОАО «ИЭСК».
- 3 Компания участвует в инициативе Go Global. Решение представлено на ближневосточном рынке для электросетевых компаний с целью апробации и внедрения.
- 4 Информационная поддержка.





A welder is working on a large, red-painted metal structure, likely a ship's hull. The welder is wearing a blue protective suit and is using a welding torch. Bright yellow and orange sparks are flying from the welding point, creating a dramatic effect. The background is a solid red color, which is the paint of the structure being worked on. The overall scene is industrial and focused on the craft of welding.

# Проекты судо- и автостроения

## Строительство нового судостроительного комплекса в Ленинградской области

Компания

ОАО «Ленинградский судостроительный завод «Пелла», Ленинградская область

Лидер проекта

Герберт Цатуров, генеральный директор

Сроки поддержки

2013–2015

**Ленинградский судостроительный завод «Пелла» — один из лидеров отечественного судостроения в сегменте строительства современных буксиров, спасателей и других многофункциональных морских судов технического флота.**



При поддержке АСИ в 2015 году была построена первая за последние 25 лет в России новая частная компакт-верфь

Завод производит также лоцманские, служебно-разъездные и специальные катера из алюминия и композитных материалов.

По оценкам специалистов, объем водных биоресурсов России позволяет организовать добычу в объеме 6 млн тонн. Однако для этого необходимо обновление флота, мощности которого при сохранении существующей ситуации в ближайшие годы могут привести к сокращению добычи.

Ускоренное замещение выбывающего флота современными морскими рыбопромысловыми судами позволит российским рыбопромышленникам увеличить объемы добычи, а также возобновить экспедиционный лов в Мировом океане.

Создано 1,2 тысячи высокотехнологичных рабочих мест. Объем внебюджетных инвестиций в первый этап проекта составил более 3,6 млрд руб. Мощности позволяют серийно производить современные средние и большие рыбопромысловые суда, а также суда технического флота (буксиры-спасатели и другие специальные суда ледового класса, в том числе по госзаказам) длиной до 110 м (от 8 до 12 судов длиной до 110 м и осадкой до 6 м).



## Поддержка Агентства

- 1 При содействии Агентства выпущено Распоряжение Правительства Российской Федерации о разрешении на создание искусственного земельного участка для нужд ОАО «Пелла» (без него было бы невозможно вовремя запустить новый судостроительный комплекс).
- 2 Решение вопроса по получению дополнительной мощности для новой верфи в кратчайшие сроки (в синхронизации с календарным планом запуска площадки) при оптимизации стоимости подключения.
- 3 Минпромторгом России и Росрыболовством поддержаны предложения Агентства по оказанию системных мер поддержки судостроительной отрасли, касающиеся ограничения предельного возраста эксплуатации рыбодобывающих судов, создания стимулов для строительства новых рыбопромысловых судов на российских верфях, а также исключения из числа получателей квот на вылов водных биоресурсов «квотных рантье», что было зафиксировано в соответствующих нормативно-правовых актах.
- 4 Информационная поддержка — презентация проекта и линейки судов компании Наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2016 году, освещение проекта в СМИ.

## Строительство научно-промышленного комплекса по производству автобусных шасси и комплектующих во Владимирской области

Компания  
Лидер проекта

ООО «БМГ», Владимирская область  
Алексей Бакулин, генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки

2015–2016

**ООО «БМГ» реализовало проект создания современного высокотехнологичного производства по выпуску различных модификаций автобусных шасси и сборки автобусов на их основе.**

Комплекс позволяет выпускать порядка двух тысяч шасси в год городского автобуса в различных вариантах исполнения (дизельного, газомоторного, гибридного), а также обеспечить контрактную сборку автобусов на собственном шасси.

В 2017 году был реализован проект первой очереди комплекса. Инвестиции превысили 3 млрд руб. Полностью роботизированные сварка, окраска, сборка позволяют сократить на 30 % трудоемкость действующих моделей (в среднем по рынку, чтобы собрать

автобус, требуется 1 тыс. человеко-часов, а на заводе технологии позволяют уложиться в 657 часов).

Производственные мощности, собственные инженерные и конструкторские службы позволят проводить контрактную сборку автобусов по заказам сторонних производителей, а также вести собственные разработки перспективных моделей автобусов и агрегатов.

Компания занимается продвижением продукции на рынки Азии и Африки. Целевой уровень — экспорт 20-35 % продукции.





## Поддержка Агентства

Проект был отобран и поддерживался как один из пилотных для отработки механизма «Инвестиционный лифт» для экспортоориентированных компаний в партнерстве с РЭЦ, РФПИ, ВЭБом.

- 1 Оказана помощь в проработке финансовой модели проекта с учетом поэтапной реализации для представления финансовым организациям и фондам.
- 2 Оказана поддержка во взаимодействии с Минпромторгом России по включению предложений компании по технологическому направлению разработки и производства автобусного шасси на различных видах топлива и альтернативных источниках энергии.
- 3 Организованы коммуникации с институтами развития, в том числе с Российским экспортным центром. Проведены консультации по программам поддержки экспортеров, финансирование экспортных проектов со стороны Росэксимбанка и страхования от ЭКСАР.
- 4 При поддержке Агентства организована бизнес-миссия в ОАЭ. Компания подписала ряд экспортных контрактов и соглашений со странами Африки и Ближнего Востока.
- 5 Беспилотный автобус — разработка дочерней компании-резидента «Сколково» представлен на Форуме АСИ в 2016 году.



# Новые материалы и технологии



# Развитие технологии и расширение производства сапфира и сапфировых пластин

Компания

**АО «Монокристалл»**, Ставропольский край,  
АО «КОНЦЕРН ЭНЕРГОМЕРА»

Лидер проекта

**Олег Качалов**, генеральный директор

Сроки поддержки

**2016–2017**

**ОА «Монокристалл» — крупнейший мировой производитель синтетического сапфира для высокотехнологичных применений в электронной и оптоэлектронной промышленности и металлизационных паст для солнечных элементов.**

«Монокристалл» — международная производственная компания, в периметр которой входят три завода в России и Китае, корпоративный институт электронных материалов и пять торговых представительств в США, Китае, Южной Корее, Тайване и Европе. Штаб-квартира компании расположена в Ставрополе, численность сотрудников составляет более 1 500 человек.

«Монокристалл» экспортирует более 95 % продукции, занимая 33 % на мировом рынке сапфиров. Сапфиры компании используются в каждом втором смартфоне, а также при изготовлении многих премиальных брендов наручных часов.

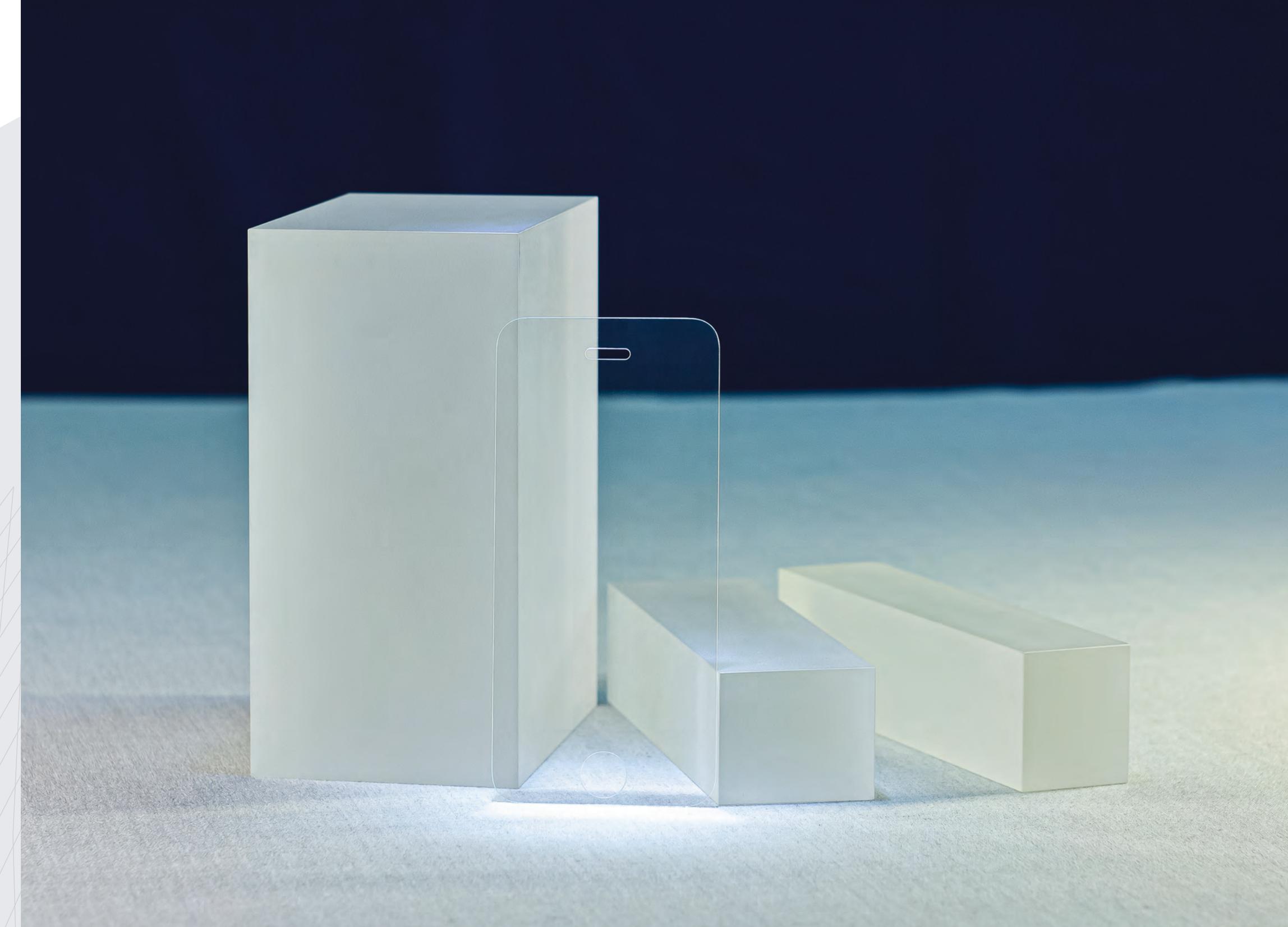
**В 2016-2018 годах компания реализовала проект по расширению производства синтетического сапфира в Ставрополе.**

В ходе реализации проекта компания разработала современное технологическое оборудование, аналоги которого отсутствуют в мире.



## Поддержка Агентства

- 1 Предоставлена консультационная поддержка: по получению мер господдержки и привлечению финансирования под инвестиционную программу; организовано взаимодействие с Минпромторгом России по вопросу отнесения кодов ТН ВЭД на отдельные группы продукции к категории «высокотехнологичной», что дает право на льготное финансирование экспортных контрактов; и по участию в Постановлении №1312 о субсидировании разработок по новым технологическим направлениям.
- 2 Организованы коммуникации с институтами развития, в том числе с РЭЦ, ВЭБ.РФ, Евразийским банком развития, ФРП. Компанией привлечено финансирование для экспортных контрактов со стороны Росэксимбанка, для инвестпроекта было получено финансирование от ФРП.
- 3 Информационная поддержка — презентация технологии и продуктов компании Наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2016 году, освещение проекта в СМИ.



# Разработка и внедрение инновационных решений в сфере специальных керамических составов и материалов

Компания

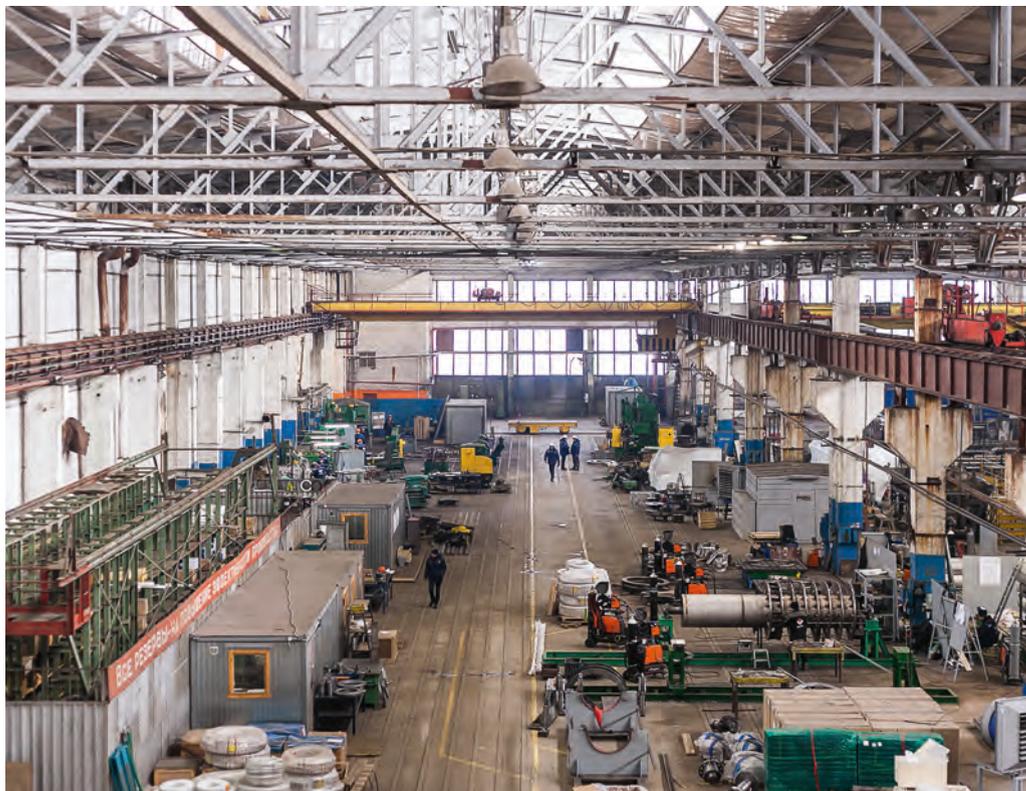
ГК «Бакор», г. Москва, г. Вологда

Лидер проекта

Александр Красный, соучредитель, председатель совета директоров  
ООО «НТЦ «Бакор», генеральный директор ООО «НПО «Бакор-Керамика»

Сроки поддержки

2018–2020



ГК «Бакор» реализует проекты разработки и внедрения инновационных решений в сфере специальных керамических составов и материалов, применяемых в наиболее проблемных зонах тепловых агрегатов, а также фильтрующей керамической продукции для металлургической, стекольной, горно-перерабатывающей, атомной, нефтегазохимической, жилищно-коммунальной и других отраслей промышленности.

#### Преимущества проекта:

- развитие технологий производства из композитных материалов; инновационные энергоэффективные разработки в сегменте специализированного промышленного оборудования;
- импортозамещение — полностью российское производство и технологии;
- развитие высокотехнологичного экспорта;
- экология и безопасность на производствах.



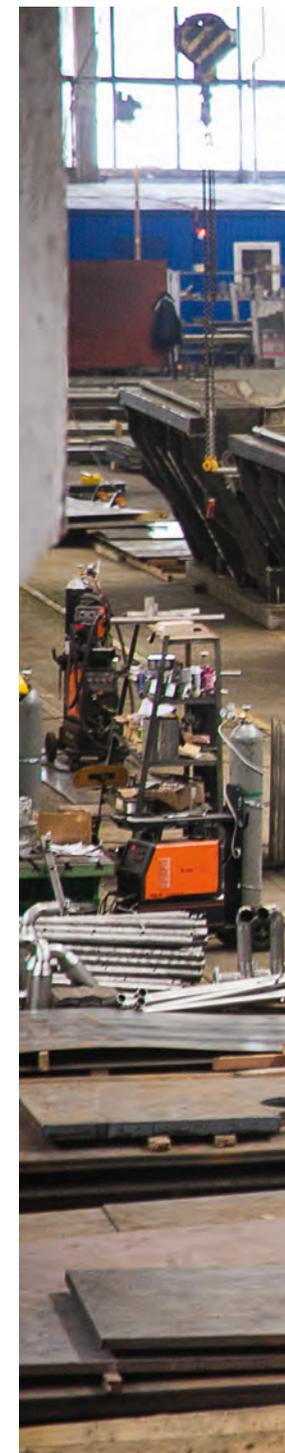
#### Преимущества продукции:

- Высокая термостойкость и коррозионная стойкость для огнеупоров.
- Повышенная удельная производительность, длительный срок службы и износостойкость для фильтровального оборудования.
- Высокая степень насыщения кислородом, простота монтажа и эксплуатации, безопасность для окружающей среды и энергоэффективность для аэраторов.
- Возможность модификации продукта и изготовления эксклюзивного продукта для любой специфики производственного процесса заказчика.
- Конкурентное ценообразование за счет локализации производства и замкнутого цикла производства.



## Поддержка Агентства

- 1 Оказана помощь в «упаковке» проекта и привлечении финансирования (инвестиции в первый этап модернизации площадки — 184 млн руб., позволили увеличить объем выпуска фильтрующих элементов и специальной керамики на 20 %).
- 2 Оказана поддержка в продвижении нового разработанного компанией оборудования: успешно выполнены пилотные проекты по использованию инновационных пыле- и газоочистных установок под корпоративные нужды АО «РЖД» (запланированы внедрения по сети станций в РФ), ведутся проекты с Госкорпорацией «Росатом».
- 3 Подобран технологический партнер — компания «БФГ Групп» (из портфеля проектов направления) для выполнения проектов по цифровизации производств и крупного промышленного оборудования.
- 4 Информационная поддержка.





# Оборудование и технологии лазерного кодирования и идентификации деталей и изделий

Компания  
Лидер проекта

**ООО «Лазерный центр»**, г. Санкт-Петербург  
**Сергей Горный**, генеральный директор

Сроки поддержки

**2020–2021**

Компания «Лазерный центр» производит лазерное оборудование — лазерные маркираторы, компактные граверы по металлу, системы лазерной микрообработки, станки прецизионной лазерной резки, лазерной микросварки, поставляет расходные материалы. Оказывает услуги по лазерной гравировке и промышленной маркировке, лазерной резке.

Проект направлен на разработку и организацию высокотехнологичного производства оборудования и технологий лазерного кодирования перемещаемых товаров и их оптической идентификации для реализации современных систем управления материальными потоками.



## Поддержка Агентства

- 1 Проектное решение представлено крупным компаниям и организациям из сфер машиностроения, электроники, медицины — для апробации и внедрения (включая ГК «Ростех», АО «Росэлектроника», Госкорпорация «Росатом», АО «Гознак», ПАО «Соллерс», ПАО «Кировский завод» и др.).
- 2 Получена экспертная позиция от Минпромторга России по проекту и перспективным нишам для развития и использования технологии.



## Инженерно-технологическое производство и «Лицевые протекторы»

Компания **ООО «КБ Архипов», г. Москва**  
Лидер проекта **Василий Архипов, генеральный директор, совладелец**

Сроки поддержки **2019–2021**

**Компания «КБ Архипов» занимается инжинирингом и производством изделий из композитов, решает инженерные задачи любой сложности.**

Компания выполняет проектные работы, промышленный и предметный дизайн, изготавливает прототипы и опытные образцы.

Современные композитные материалы обладают свойствами, превышающими по некоторым показателям свойства традиционно применяемых материалов (стали, алюминиевых и титановых сплавов, древесины). Уникальность композитов также состоит в том, что можно заранее спроектировать материал таким образом, чтобы придать изделию из него свойства, необходимые для конкретной области применения.



Среди уникальных разработок компании — суперпрочные композитные скейтборды, производимые на Ивановской композитной мануфактуре. Кроме того, из композитов они производят корпуса автомобилей премиум-класса, автобусов и даже луноходов. В портфеле выполненных заказов также беспилотный летательный аппарат, «зеркало» для космической обсерватории «Миллиметр» и др.





Одна из новейших разработок компании — мягкий лицевой протектор для пациентов, вынужденных длительное время находиться в положении лежа на животе. Он обеспечивает корректную долгосрочную фиксацию положения головы пациента при проведении процедур и операций, а также значительно снижает риск позиционной компрессии и возникновения пролежней мягких тканей лица. По данным компании, стоимость российского протектора в 3 раза ниже зарубежных аналогов.

По данным Минздрава России, одним из наиболее частых осложнений COVID-19 становится развитие острой дыхательной недостаточности и вирусной пневмонии. Алгоритм оказания помощи таким пациентам зачастую включает искусственную вентиляцию легких в положении лежа на животе (в так называемой прон-позиции). Лицевые протекторы (устройства для фиксации положения головы) — обязательный элемент в составе любого аппарата ИВЛ, однако в России они отсутствуют и, как правило, замещаются «кустарными» средствами.



### Поддержка Агентства

- 1 Проектное решение представлено 10 регионам, а также медицинским организациям и дистрибьютерам медицинских изделий.
- 2 Решение размещено на платформе Смарттека.
- 3 Предоставлены консультации по экспортному продвижению.
- 4 Информационная поддержка — продукция компании продемонстрирована на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2020 году.



## Технология пятиосевой печати 5Dtech

Компания  
Лидер проекта

ООО «Стереотек», г. Волгоград  
Артем Авдеев, генеральный директор, совладелец  
Анатолий Тулаев, директор по развитию

Сроки поддержки

2020–2021

**Компания «Стереотек» разработала пятиосевой 3D принтер для печати расходных частей промышленного оборудования (запасные части, инструменты и принадлежности — ЗИП) с повышенным ресурсом работы.**

Суть разрабатываемой технологии многоосевой FDM печати заключается в создании изделия не плоскими слоями, как в обычных 3D принтерах, а объемными криволинейными слоями. Объемный слой позволяет произвести прочную трехмерную структуру изделия за счет ориентирования полимерных нитей в различных направлениях.

Разработанная технология 5Dtech позволяет оперативно производить детали непосредственно на производстве, что сокращает стоимость для таких изделий и логистику.

Технология 5Dtech позволяет получать изделия в 4 раза прочнее, чем изготовленные на стандартных 3D принтерах, а также производить полимерные и композитные изделия без дополнительной постобработки. Принтер печатает без поддержек, что увеличивает скорость печати вдвое.

Для обеспечения высокой прочности используется армирование изделий углеволокном.





Сборка и прошивка оборудования осуществляются на собственной площадке в Волгограде. Текущая мощность производства — от 10 до 15 машин в месяц. Локализация производства — 98 %.



## Поддержка Агентства

- 1 Проект представлен менеджменту ряда крупных компаний, включая ПАО «Интер РАО», ОАО «РЖД», АО «Трансмашхолдинг», Госкорпорацию «Роскосмос» и др.
- 2 Проект прошел акселератор АСИ: проектной команде даны экспертные рекомендации по ценностному предложению, формированию целевой аудитории, организации работы продаж.
- 3 Проведены консультации по программам финансирования инвестиционного проекта и экспортному продвижению. Организованы коммуникации с инвестиционной компанией по возможности вхождения в капитал.
- 4 Проект включен в инициативу АСИ Go Global по экспортному продвижению.
- 5 Информационная поддержка — проект представлен на выставке в рамках Форума «Сильные идеи для нового времени» в 2020 году.

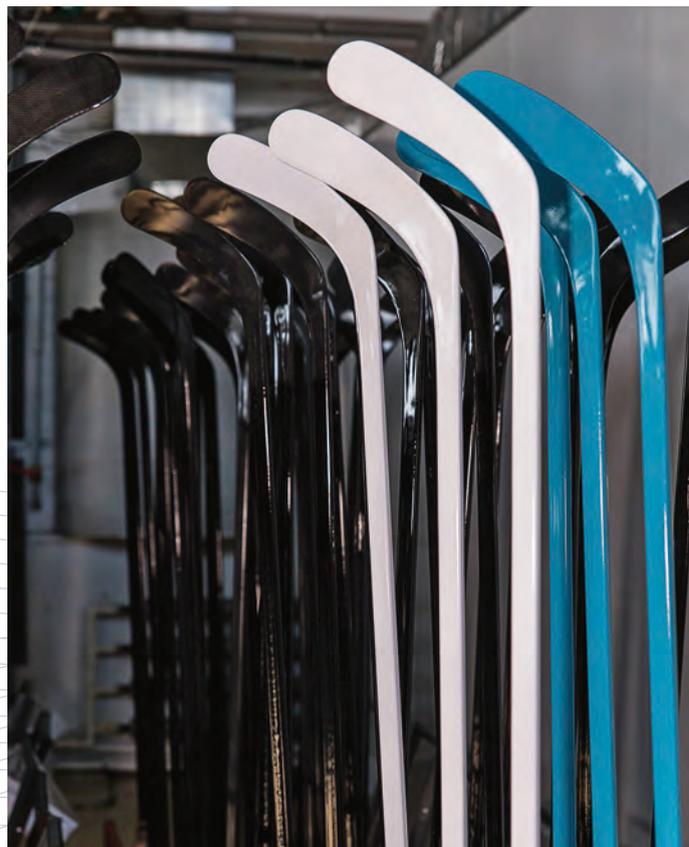
## Развитие производства хоккейных композитных клюшек из углепластика и стекловолокна

Компания  
Лидер проекта

ООО «Заряд», Республика Татарстан  
Иван Савин, генеральный директор, совладелец ООО «Заряд»

Сроки поддержки

2018–2019



**«Заряд» — единственный завод в России по производству полного ассортимента хоккейных клюшек из композитных материалов для всех возрастов и уровней игры.**

Компания производит различные наименования хоккейных клюшек из высокопрочных современных композитных материалов, представленные для всех возрастов (юниорские, подростковые и взрослые) и уровней (профессиональные, полупрофессиональные, любительские).

Клюшки спроектированы и протестированы при участии профессиональных игроков и хоккейных экспертов как в России, так и за рубежом. В производстве применяются инновационные композитные материалы (стеклопластик и углеродное волокно), позволяющие варьировать спектр характеристик клюшек и обеспечивать точность игры.

За счет локализации производства в России и использования российского сырья стоимость для потребителя на 15-40 % ниже зарубежных аналогов при равнозначных качественных показателях.



Клюшки «Заряд» используют профессиональные игроки российских хоккейных клубов, в том числе участники национальных хоккейных лиг и турниров, детские и юношеские хоккейные школы. Продукция компании поставляется в страны Европы, Белоруссию, Казахстан, Прибалтику.

Текущая мощность завода «Заряд» — 70 тыс. клюшек в год.



### Поддержка Агентства

- 1 Оказана поддержка в представлении инициатив компании для «Стратегии развития спортивной индустрии в России до 2035 года» и «Комплекса мер по формированию современной отрасли спортивной индустрии на 2019-2020 годы» (утверждены).
- 2 Получены субсидии от Минпромторга России на затраты по проведению ОКР и НИОКР.
- 3 Решение представлено руководству Республики Татарстан, Челябинской, Московской, Новосибирской, Тульской областей.
- 4 Информационная поддержка — линейка продукции компании продемонстрирована наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2019 году, освещение проекта в СМИ.



# Расширение производства углеродных сорбентов для разделения газов, очистки воздуха и воды

Компания  
Лидер проекта

ООО «Сорбенты Кузбасса», Кемеровская область  
Александр Бervenо, совладелец, генеральный директор

Сроки поддержки

2020–2021

**ООО «Сорбенты Кузбасса» занимается научно-исследовательскими работами в области углехимии, выпускает и реализует сорбенты и активированные угли по собственной запатентованной технологии низкотемпературной парогазовой активации.**

Рынок углеродных сорбентов в России составляет более 20 тыс. тонн в год, при этом российские компании-производители закрывают менее 50 % рынка. Среди конкурентных преимуществ компании — более низкая (в 1,5 раза) стоимость решений по сравнению с западными аналогами. При производстве сорбентов отсутствуют стадии щелочной активации, кислотной отмывки и карбонизации, а использование низкотемпературной парогазовой активации позволяет снизить энергозатраты на 20-30 %.

Предприятие находится на территории Кузбасского технопарка, текущая производственная мощность составляет 60 тонн сорбентов в год. Компания планирует расширить промышленное производство нанопористых сорбентов до 3 тыс. тонн в год.

Основными заказчиками являются предприятия угольной, химической, металлургической, нефтегазовой, энергетической, машиностроительной, пищевой отраслей и других отраслей промышленности.



## Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено ряду крупных промышленных предприятий, включая ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Транснефть», ПАО «Газпром нефть», ПАО АНК «Башнефть», а также организациям водоснабжения и водоотведения для апробации и внедрения.
- 2 Проведены консультации по структурированию инвестиционных планов и финансированию проекта со стороны кредитных организаций, институтов развития и фондов.
- 3 Организованы консультации по продвижению продукции компании на экспорт (взаимодействие с РЭЦ, экспортным акселератором ПАО «Сбербанк»).
- 4 Информационная поддержка.



# Эгергоэффективные решения



## Внедрение технологий безостановочного ремонта и технического обслуживания на предприятиях ТЭК и химической промышленности

Компания  
Лидер проекта

ООО «СК ИНТРА», г. Санкт-Петербург (входит в ГК «ИНТРАТУЛ»)  
Александр Шилов, совладелец ООО «СК ИНТРА»

Сроки поддержки

2012–2016

ООО «Сервисная компания ИНТРА» внедряет технологии безостановочного ремонта и обслуживания промышленного оборудования и трубопроводов в России и странах СНГ, занимая 75 % рынка герметизации утечек и 40 % рынка услуг врезки и перекрытия трубопроводов. Группа компаний создала и развивает собственное производство оборудования и специализированного программного обеспечения для интегрированной системы управления.

Заняв лидирующие позиции в России, «ИНТРА» активно расширяет географию, открывая новые и развивая существующие представительства в Казахстане, Белоруссии, Азербайджане, Узбекистане, Туркменистане и Каспийском регионе.

В конце 2014 года компания приобрела завод в Челябинской области для производства специального оборудования и расходных материалов для проведения сервисных работ на предприятиях ТЭК.

**За последние 5 лет развития технологии устранено более 3 800 утечек и выполнено более 850 работ во врезке.**





## Поддержка Агентства

- 1 Поддержка проектов ГК «ИНТРА» на этапах внедрения новой технологии на российском рынке, по внедрению и тиражированию технологии, по реализации инвестиционного проекта по производству спец. оборудования, по развитию экспортной деятельности:
  - Ростехнадзором упрощен порядок проведения работ, сократился срок согласования работ на проведение услуг по врезке и герметизации утечек под давлением.
  - Оказана помощь в работе с крупными компаниями, в том числе выстроена системная работа с профильными структурами ПАО «НК «Роснефть», организовано взаимодействие с ПАО «Газпром» по процедуре сертификации и использованию разрезных тройников компании и выполнения соответствующих работ.
  - При старте работы РЭЦ — проект был отобран и сопровождался как один из пилотных для экспортного продвижения в рамках механизма «Инвестиционный лифт».
  - Помощь в «упаковке» инвестиционного проекта и консультации по привлечению финансирования от институтов развития (проект по модернизации и организации производства оборудования и комплектующих был профинансирован ФРП).
- 2 Информационная поддержка — презентация технологии и продуктов компании Наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2016 году, освещение проекта в СМИ.

# RFSens — системы акустоэлектронного мониторинга в энергетике и промышленности

Компания	<b>ООО «НТЦ РУСЬ»</b> , г. Санкт-Петербург
Лидер проекта	<b>Василий Кислицын</b> , генеральный директор, совладелец компании
Сроки поддержки	<b>2019–2020</b>

ООО «НТЦ РУСЬ» разрабатывает и производит акустоэлектронные датчики для идентификации, учета оборудования и мониторинга температуры в тяжелых условиях.

**Компания разработала систему online-контроля загрузки высоковольтной сети RFSens, не имеющую аналогов в мире.**

Система распознает акустический сигнал от беспроводных (пассивных) сенсоров, что позволяет выстраивать управление электросетями в режиме реального времени. Инновационные датчики беспроводных преобразователей температуры основаны на акустоэлектронных и радарных технологиях, благодаря чему они могут работать без обслуживания, электропитания и калибровки.

По нормативам мониторинг состояния электросетей обычно осуществляется один раз в год и требует выезда отдельных бригад. Разработанная система исключает работы человека в опасных зонах, снижает аварийность на сетях и обеспечивает противопожарную безопасность. Кроме того, пилотные использования показывают возможность на 30 % повысить пропускную способность электросетей и снизить затраты на их обслуживание на 40 % за счет размещения таких датчиков и получения оперативной информации о необходимости технического обслуживания.

Решение применимо не только в энергетике, но и во всех индустриях с тяжелыми условиями эксплуатации.



## Поддержка Агентства

- 1 Оказана поддержка в тиражировании: выполнен ряд пилотных проектов в крупных компаниях энергетической, металлургической, химической и других отраслей.
- 2 Организовано взаимодействие с Минэнерго России — предложены варианты использования датчиков в единой системе оперативного мониторинга Минэнерго;
- 3 Информационная поддержка — проектное решение компании продемонстрировано Наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2019 году.



**Ключевые свойства  
проекта позволяют:**

- Получать точную информацию об объектах инфраструктуры и оборудования.
- Вовремя проводить техническое обслуживание и ремонты.
- Вести точное планирование и учет операционных расходов и капитальных вложений.

# Когнитивная очистка теплообменников ANGARA

Компания	ООО «Ангара Сервис», г. Москва
Лидер проекта	Илья Родин, генеральный директор, совладелец
Сроки поддержки	2018–2021

ООО «Ангара Сервис» специализируется на одностадийной безразборной очистке теплообменного, промышленного оборудования на основе собственной технологии AlfaPEROX.

Один из ключевых факторов безвозвратных потерь в нефтеперерабатывающей промышленности — перерасход газа из-за отложений в теплообменниках для достижения целевой температуры нефти и нефтепродуктов на НПЗ. Нарастание отложений — главный фактор падения операционной эффективности предприятий нефтехимии.

Технология позволяет эффективно чистить теплообменники и иное оборудование, на котором в результате эксплуатации остается осадок и загрязнения, ухудшающие его эксплуатационные свойства. Новый метод умной очистки позволяет сократить эти потери.

На основе своей технологии компания разработала комплексную информационную систему по мониторингу и поддержанию чистоты теплообменного оборудования, а также «умные рецепты» применения своих решений для снижения экономических потерь на предприятиях.

## Преимущества:

- внедрение нового метода обслуживания приводит к сокращению затрат и повышению стабильности работы оборудования без капитальных вложений (проект выполняется за 2–3 месяца);
- повышение энергоэффективности и экономические эффекты для потребителей, в том числе за счет сокращения времени простоя основного оборудования в 3–7 раз по сравнению с другими доступными решениями;
- улучшение экологии — снижение выброса CO<sub>2</sub> на 10-30 %.



## Поддержка Агентства

- 1 Проект представлен крупным промышленным компаниям. Реализованы пилотные проекты на предприятиях ПАО «Лукойл» и ПАО «Уралкалий».
- 2 Выполнен контракт с ПАО «СИБУР» на 2 заводах холдинга по подтверждению эффективности работы технологии на оборудовании компании.
- 3 Организовано взаимодействие с ПАО «Газпром нефть».
- 4 Поддержка в экспортном продвижении — меморандум о сотрудничестве с Saudi Arabian Oil Company, открыто представительство в Бахрейне. Проект включен в программу Агентства Go Global;
- 5 Информационная поддержка.



# Организация серийного сборочного производства линейки транзисторов (IGBT модулей) на широкий диапазон мощностей

Компания  
Лидер проекта

АО «Протон-Электротекс», Орловская область  
Александр Семенов, генеральный директор

Сроки поддержки

2016–2017

**АО «Протон-Электротекс» — ведущее российское предприятие по разработке и производству биполярных силовых полупроводниковых приборов (СПП).**

Основная линейка — тиристоры, диоды в штыревом, таблеточном и модульном исполнении, силовые сборки. Текущая мощность производства — более 400 тыс. единиц в год.

Продукция поставляется на рынки Европы (~60 %) и Азии (~16 %).

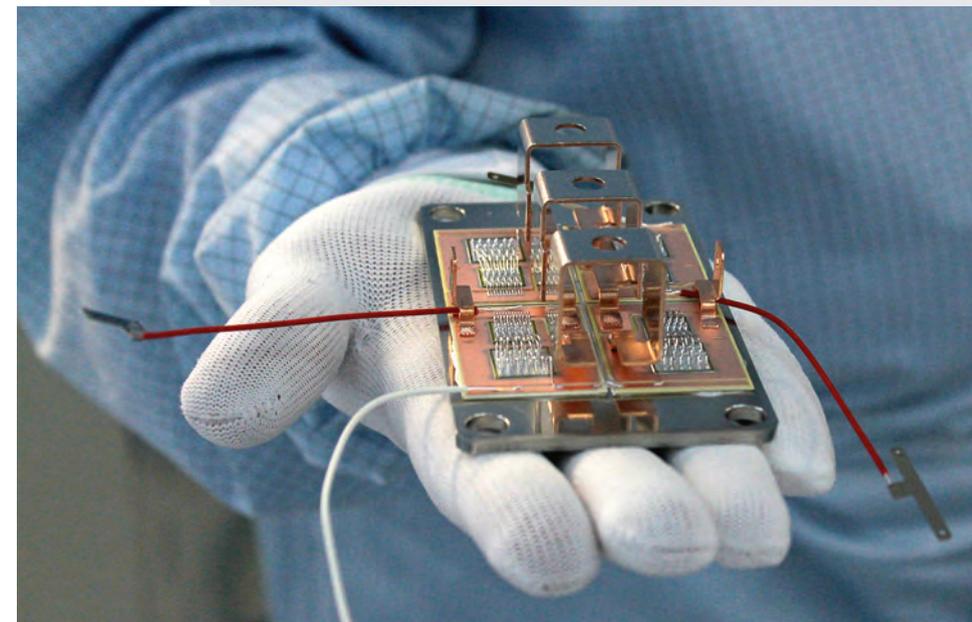
Компания имеет полный производственный цикл, развитую инфраструктуру, современные технологические линии, измерительное оборудование и площади для чистых технологий.

Продукция широко применяется в различных отраслях промышленности — традиционной, солнечной и ветроэнергетике, черной и цветной металлургии, на железнодорожном и городском электротранспорте, в автомобильной промышленности, карьерной спецтехнике, промышленных источниках питания.



## Поддержка Агентства

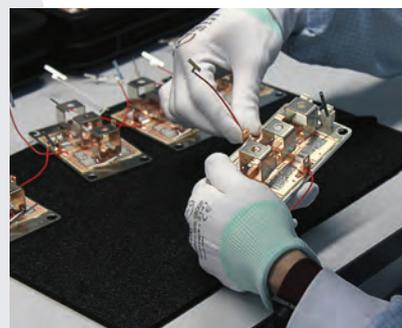
- 1 Консультационная поддержка: проект представлен Минпромторгу России, получено положительное заключение.
- 2 Организовано взаимодействие с регионом по предоставлению региональных мер господдержки — заключено соглашение с правительством Орловской области, проект включен в реестр инвестиционных проектов, что дает право на налоговые льготы инвестору.
- 3 Организована коммуникация и консультации по программам Фонда развития промышленности и Российского экспортного центра.
- 4 Проект по внедрению новой линейки продукции представлен в ОАО «РЖД».
- 5 Информационная поддержка — продукция проекта была представлена на Форуме стратегических инициатив в Москве в 2016 году и на Форуме АСИ в Карелии в 2017 году.



**Компания разработала и выводит на рынок собственные приборы, реализует проект серийного производства биполярных транзисторов с изолированным затвором — IGBT модули на разные мощности с диапазоном токов от 10А до 3 600А.**

Биполярный транзистор с изолированным затвором — трёхэлектродный силовой электронный прибор, используемый, в основном, как мощный электронный ключ в импульсных источниках питания, инверторах, в системах управления электрическими приводами. Используется в энергетике, машиностроении, металлургической, нефтедобывающей и газодобывающей промышленности.

В состав каждого типа модулей входит несколько исполнений в зависимости от схемы включения чипов, требуемого напряжения, тока и рабочей частоты.



# Энергоэффективные теплообменные аппараты и термообессоливающее оборудование ReinnoIC

Компания

ООО «Рейннольц», г. Екатеринбург

Лидер проекта

Павел Блохин, генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки

2020–2021

ООО «Рейннольц» — инженеринговая компания, производящая теплообменное и потокорегулирующее оборудование для различных отраслей промышленности. Проект направлен на разработку и внедрение высокотехнологичного энергоэффективного оборудования (теплообменные аппараты, термообессоливающие установки) на базе технологии ReinnoIC.

Основа технологии — алгоритм расчета профиля теплообменных трубок, который позволяет повысить эффективность процессов теплообмена, устойчивость к отложениям внутри теплообменных трубок, снизить массогабаритные характеристики теплообменников, а также стоимость владения ими.

По данным экспертов компании, технология позволяет сократить площадь теплообмена и повысить коэффициент теплопередачи до 70 %. При замене традиционного теплообменника на аппарат, разработанный по технологии ReinnoIC, оборудование становится в 2 раза компактнее аналогов.

В настоящее время компания также выводит на рынок решение по переработке органических отходов для получения пресной воды, планируя к 2025 году увеличить выручку до 5 млрд руб. Технология термического обессоливания позволяет при низких энергозатратах получать большое количество дистиллята высокого качества, который можно использовать для технологических нужд предприятий и для бытового обеспечения водой.

Чтобы произвести чистую пресную воду, требуются лишь органические отходы и высокотехнологичное оборудование ReinnoIC. При утилизации отходов



## Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено менеджменту ряда крупных химических предприятий с целью апробации и тиражирования.
- 2 Проект включен в инициативу АСИ Go Global по экспортному продвижению.
- 3 Информационная поддержка.

выделяется тепло, которое затем используется для обессоливания воды. Сжигание происходит при умеренных температурах, что препятствует образованию вредных окислов азота. Опреснение идет в многоступенчатых выпарных аппаратах с высоким показателем энергоэффективности и экологичности процесса.

# Внутритрубные сепараторы и установки на их основе

Компания  
Лидер проекта

ООО «АЭРОГАЗ», г. Москва  
Евгений Войтенков, заместитель генерального директора по развитию бизнеса, совладелец

Сроки поддержки

2020–2021

**Компания «Аэрогаз» создала высокоэффективные малогабаритные устройства, позволяющие разделять фазы природного и попутного газа и использовать низконапорные газы как в наземных установках комплексной подготовки газов (УКПГ), так и на морских платформах и подводных комплексах.**

В основе решения лежит уникальное моделирование процессов внутритрубной сепарации газа, что увеличивает производительность существующих установок УКПГ в 2-3 раза, вдвое сокращает капитальные затраты на новые УКПГ, продлевает срок эксплуатации низконапорных газовых, газоконденсатных и обводненных скважин до 2 лет. Технология помогает утилизировать до 100 % факельных газов, а также повышает пропускную способность существующего трубопровода на 30-40 %.

В 2021 году компания успешно реализовала пилотный проект в Казахстане, поставив на месторождение им. Балгимбаева компании «Эмбамунайгаз» компактный блок низкотемпературной подготовки газа. Решение позволило в два раза увеличить производительность существующей у заказчика установки комплексной подготовки газа.



## Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено в крупнейшие нефтегазовые компании РФ. По итогам— в ПАО «Лукойл» достигнута договоренность о внедрении решения на одной из пром.площадок (работы по внедрению сепаратора и созданию цифрового двойника запланированы на 2022 год), с ПАО «Газпром нефть» запланировано участие в нескольких проектах, с ПАО «Татнефть» ведется проработка решения о пилотировании.
- 2 Проект включен в инициативу АСИ Go Global по экспортному продвижению.
- 3 Информационная поддержка.

# Развитие сверхпроводниковых технологий

Компания  
Лидер проекта

**ЗАО «СуперОкс»**, г. Москва  
**Сергей Самойленков**, генеральный директор

Сроки поддержки

**2017–2019**

**ГК «СуперОкс» создает инновационные, высокотехнологичные продукты на основе сверхпроводникового провода, является единственным коммерческим производителем ВТСП\*-провода в России и Европе.**

На базе ВТСП-проводов компания разрабатывает и производит уникальные по своему быстродействию токоограничивающие устройства (ТОУ), сверхлегкие силовые кабели, электродвигатели с рекордной удельной мощностью, магнитные системы для научных исследований.

Применение ВТСП ТОУ в России целесообразно в крупных мегаполисах с высоким энергопотреблением. Потребность в ВТСП ТОУ на высокое напряжение в энергосистемах Москвы и Санкт-Петербурга в среднесрочной перспективе составляет около 20 единиц. Потенциальный объем российского рынка ВТСП ТОУ для тяговых подстанций железнодорожного транспорта — более 1 000 единиц.

Продукция компании поставляется более чем в 15 стран мира.

Использование технологии помогает на 10-30 % снизить операционные затраты за счет снижения потерь при передаче электроэнергии, уменьшения износа энергетического оборудования и сокращения числа аварийных ситуаций. Решение обеспечивает непрерывную работу производства, кратное снижение времени вынужденного простоя.

\*ВТСП — высокотемпературный сверхпроводник



## Поддержка Агентства

- 1 Проект представлен в Минэнерго России — решение одобрено и рекомендовано к рассмотрению для модернизации на предприятиях угольной промышленности.
- 2 Проведены консультации по прохождению сертификации — получены разъяснения о порядке проведения испытаний и сертификации электротехнической продукции для использования в угольной промышленности.
- 3 Подобраны сертификационные центры для разработок ТОУ малой мощности (Ростехнадзор).
- 4 Организовано взаимодействие с крупными производственными компаниями.
- 5 Компания вошла в рабочую группу «Энерджи-Нет» на площадке НТИ.
- 6 Информационная поддержка.





Летом 2019 года компания успешно завершила строительные-монтажные работы по установке этого устройства (ВТСП ТОУ) на подстанции «Мневники». Это позволило обеспечить сверхнадежное электропитание на северо-западе столицы для полумиллиона москвичей.

По итогам 2020 года компания вошла в топ-10 российских инновационных компаний в сфере энергетики.

# Система обнаружения утечек в трубопроводных сетях

Компания	ООО «Биометриклабс», г. Москва
Лидер проекта	Алексей Фролов, основатель, генеральный директор
Сроки поддержки	2020–2021

**Компания создала Biometriclabs — программно-аппаратный комплекс на основе нейросетей и виброакустических датчиков, позволяющий обнаруживать неконтролируемые утечки газа, нефти и воды в трубопроводных системах.**

Ежегодные потери из-за утечек в водопроводных и тепловых сетях составляют около 27 % от общего объема потребления питьевой воды. В среднем компании теряют более 50 млн рублей в год вследствие существенных утечек воды в сетях.

Система позволяет осуществлять мониторинг трубопроводов, своевременно определять наличие утечек, коррозий, врезок, других дефектов, а также степень этих дефектов при помощи установленных на поверхности труб виброакустических датчиков и программного комплекса на основе нейросетей.

Уникальность решения заключается в высокой точности определения места и степени утечки в трубопроводных сетях (точность определения места утечки — до 0,5 метра, скорость определения утечки с момента ее появления — до 5 минут, средняя точность определения утечки — 95 %).

Применение технологии позволяет на 85-90 % сократить затраты на неконтролируемые потери воды (нефти, газа, химии), на 40 % ускорить реагирование на возникновение утечек.



## Поддержка Агентства

- 1 Проектное решение представлено крупным компаниям и организациям нефтяной, металлургической, энергетической, ЖКХ и пищевой отраслей промышленности — для апробации и внедрения.
- 2 Получена экспертная позиция по проекту от Минприроды России и Минэнерго России.
- 3 Информационная поддержка.

Выполнены пилоты с ПАО «Северсталь», ООО «РКС-Холдинг», а также на региональном предприятии ГК «Росводоканал» в г. Нижний Новгород. Запланирована поставка оборудования для ПАО «НЛМК», ПАО «ГМК «Норильский никель».



Медицина, улучшение здоровья  
и качества жизни человека

## Внедрение цифровых технологий в клиническую практику морфологической диагностики

Компания

ООО «ЮНИМ», г. Москва

Лидеры проекта

**Михаил Генис** — директор по стратегии,  
**Алексей Ремез** — главный исполнительный директор, совладелец

Сроки поддержки

2019–2020

**Компания UNIM специализируется на цифровой морфологической диагностике. Это первая в России и третья в мире гистологическая лаборатория, где каждое диагностическое исследование проводится в цифровом виде с привлечением двух и более экспертов, а также с применением междисциплинарного подхода с целью исключения возможности постановки ошибочного диагноза.**



В декабре 2017 года ООО «ЮНИМ» открыло собственную лабораторию в Технопарке «Сколково». UNIM гарантирует полную информационную прозрачность. Все гистологические стекла переводятся в цифровой формат и попадают в централизованную систему диагностики, а затем в гистологические архивы, которые можно использовать в научно-прикладных целях.

Компания разработала платформу Digital Pathology и единую лабораторную информационную систему (ЛИС), контролирующую все этапы обработки материала. Эти инструменты позволяют качественно создавать, хранить и удаленно консультировать оцифрованные гистологические препараты, результаты компьютерной томографии (КТ) и магнитно-резонансной томографии (МРТ), обеспечивая мгновенный доступ к этим изображениям экспертам

ному сообществу из любой точки мира. Любой врач может в любое время получить доступ к отсканированным препаратам любого случая, а также задать вопросы специалистам, поставившим диагноз.

В результате постановка точного морфологического диагноза занимает не более 72 часов (в 80 % случаев) с момента доставки материала в лабораторию. Времени постановки диагноза сокращается в 3-5 раз.

Среди партнеров компании — НМИЦ детской гематологии, онкологии и иммунологии им. Дмитрия Рогачева, ГБУЗ «Морозовская детская городская клиническая больница», ФГБУ «Российская детская клиническая больница», ООО «Геномед» и др.

С 2019 года лаборатория принимает пациентов по ОМС.



В медицине морфологическая диагностика — основной этап диагностирования онкологии, при котором изучаются клетки подозрительных тканей. Сейчас большинство врачей не только в России, но и в мире ставят онкологический диагноз без использования современной техники.

Врач изучает гистологические материалы в микроскоп и принимает решение о том, чем болен человек. Исходя из заключения специалиста, врач назначает лечение. Если пациент или его лечащий врач сомневается в диагнозе и хочет узнать мнение другого специалиста, приходится отправлять материал для изучения в другую клинику или везти его туда самому.

Постановка диагноза одним специалистом влечет за собой высокую вероятность ошибки.



### Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено более чем в 10 регионах. Информация о проектном решении доведена до региональных медицинских организаций.
- 2 Организовано взаимодействие с ФОМС по вопросу тарифообразования диагностических услуг.
- 3 Организована коммуникация с торговыми представителями во Франции и Великобритании, организовано рабочее взаимодействие с зарубежными партнерами.
- 4 Информационная поддержка.



# Оптимизация и управление рисками при организации логистики лекарственных средств

Компания  
Лидер проекта

ООО «Системы контроля», г. Брянск  
Сергей Ноздров, генеральный директор

Сроки поддержки

2020–2021



**Компания «Системы контроля» разработала систему онлайн-мониторинга температурных режимов при хранении и транспортировке лекарств. Решение непрерывно контролирует температурный режим при авто- и ж/д перевозках, своевременно оповещает диспетчеров о нарушениях.**

Технология работает по аналогии с системами GPS-отслеживания транспорта, при этом помимо данных GPS учитывается информация о температуре в кузове автомобиля. Диспетчер может прогнозировать нарушения в реальном времени и оперативно принимать меры для его исключения. Поддерживается до восьми датчиков температуры на один объект контроля. Применяемые датчики — официальные средства измерения, которые внесены в соответствующий государственный реестр.

Ранее в 2021 году компания установила сертифицированную онлайн-систему контроля температуры на морозильные камеры для транспортировки вакцины против коронавируса «Спутник V» в пункты вакцинации Брянской области. Установленный комплекс позволяет соблюдать критически важный при транспортировке вакцин температурный режим на региональном уровне.



## Поддержка Агентства

- 1 Команда проекта прошла акселерационную программу АСИ в 2020 году, доработала бизнес-модель и ценностное предложение для продвижения на региональных рынках для обеспечения качественным мониторингом температурного контроля лекарств, а также вакцин.
- 2 Решение представлено в региональных органах власти в семи регионах, а также менеджменту крупных фармацевтических компаний и дистрибьюторов. Осуществлены поставки систем в Брянской области для доставки вакцин, прорабатывается пилотное внедрение проектного решения для г. Тюмени.
- 3 Информационная поддержка.

# Информационно-аналитическая система «ОНКОР»

Компания  
Лидер проекта

ООО «БизнесКомпьютер», г. Екатеринбург  
Сергей Ефремов, генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки

2020–2021

**Компания «Бизнескомпьютер» разработала информационно-аналитическую систему «ОНКОР», которая объединяет данные о пациентах и оказанным им услугах в области онкологии во всех медицинских организациях региона.**

«ОНКОР» позволяет организовать обмен информацией между подразделениями онкологической службы, вести специализированную электронную историю болезни пациента, контролировать полноту обследования онкобольного, а также объем и качество лечения. Система по сути объединяет всю информацию о выявлении, диагностике, лечении и диспансерном наблюдении пациентов, формируя таким образом региональный онкологический регистр. При этом система черпает данные из всех имеющихся источников информации — как частных, так и государственных медучреждений.

Решение интегрируется с локальными медицинскими информационными системами, формирует отчеты по статистическим данным, экспортирует их в федеральный канцер-регистр (программу, предназначенную для регистрации и ведения учета

больных злокачественными новообразованиями в территориальных учреждениях Российской Федерации). «ОНКОР» также соединена с Единой государственной системой здравоохранения России и вертикально интегрированной медицинской информационной системой «Онкология» (ВИМИС «Онко»).

Решение уже внедрено в Свердловской области. За 3 года с начала реализации проекта (с 2017 по 2020 годы) на 2,7 % выросло количество случаев выявления злокачественных новообразований на ранних стадиях, с 33 до 20 дней (на 40 %) сократилось время до начала специализированного лечения, и с 744 до 621 (на 17 %) снизилось число дефектов обследования пациентов со злокачественными новообразованиями.



## Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено более чем в 20 регионах. Организовано представление проектного решения для ряда регионов с привлечением профессиональных специалистов и участников рынка. Подписаны договоры на внедрение системы в Иркутской области и Краснодарском крае. Прорабатываются предложения по реализации проекта с Красноярским краем и Омской областью.
- 2 Проектное решение компании размещено на платформе «Смартека», а также включено в базу практик НСИ.
- 3 Проект включен в инициативу АСИ Go Global по экспортному продвижению.
- 4 Информационная поддержка.

Система активно внедряется в Оренбургской и Иркутской областях, а также Приморском и Краснодарском краях.

## Технология обеззараживания воздуха «Поток»

Компания

Лидер проекта

ООО НПФ «Поток Интер»

Ольга Белобровцева, генеральный директор ООО НПФ «Поток Интер»

Сроки поддержки

2018–2020

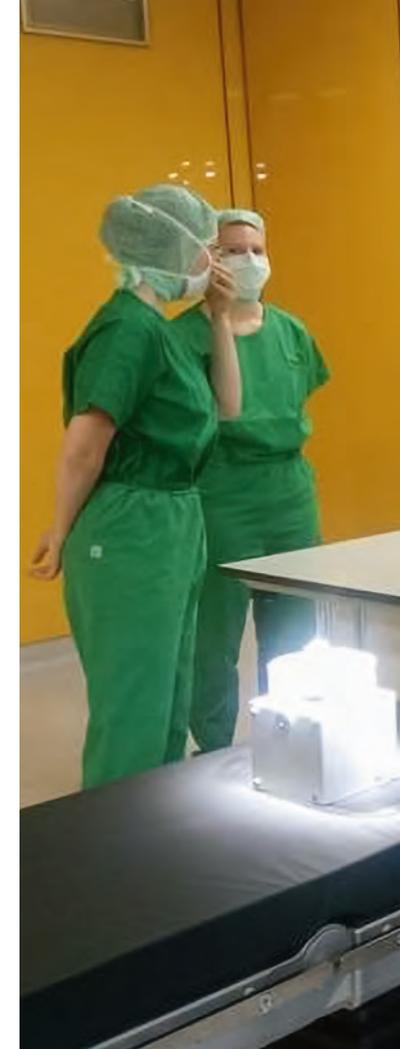
ООО НПФ «Поток Интер» разработала и производит установки обеззараживания воздуха с использованием не имеющей мировых аналогов технологии биоинаktivации «Поток», которая с эффективностью 99,9 % обеспечивает уничтожение любых видов микроорганизмов.



Оборудование сертифицировано и имеет необходимую разрешительную документацию. Установки проектируются и производятся в России. Срок службы — 10 лет.

### Преимущества технологии:

- физически уничтожает микроорганизмы за 0,5 секунды (1 проход через установку); неселективна — уничтожает все виды микроорганизмов (в т. ч. плесени и дрожжи) и вирусы;
- безопасна для человека, не требует прерывания технологических процессов;
- эффективна при любых температурах и уровнях влажности в помещении;
- не предполагает наличие расходных материалов;
- низкая стоимость владения (в расчете на длительный срок службы — более 10 лет).





Наиболее распространенные альтернативные методы обеззараживания воздуха (HEPA-фильтрация, озонирование, воздействие ультрафиолетом), проигрывают по совокупности обозначенных выше характеристик.

Оборудование применяется для обеззараживания воздуха в различных областях: медицина, пищевая промышленность (производство молочных, мясных и рыбных продуктов, безалкогольных напитков, продуктов детского питания), школьные и дошкольные учреждения.

Предлагаются различные решения — от автономных установок для создания стерильной зоны в любых местах применения до проектирования установок, предназначенных для систем вентиляции и обеззараживания воздуха.

Поставки оборудования осуществлялись в страны Европы, Азии и Америки. Оборудование установлено в более чем 2,5 тысячах помещений медицинских учреждений.

На МКС в российском сегменте установка «Поток» обеззараживает воздух с 2001 года по сегодняшний день в рабочем режиме по 6 часов в сутки.

В 2009 году оборудование «Поток» доставлено на американский сегмент по заказу NASA: за одну неделю работы установка снизила уровень плесневых грибов в воздухе до нуля (ранее фиксировалось десятикратное превышение уровня загрязнения).



Воздух в помещении в среднем в 5 раз грязнее и в 10 раз токсичнее уличного.

50 % всех токсичных веществ и аллергенов, находящихся в воздухе, поглощаются органами дыхания человека. 90 % известных инфекций передается через воздух.





## Поддержка Агентства

- 1 Снятие нормативных ограничений в сегменте поставок для медицинских организаций: по результатам взаимодействия с ФАС России и Минздравом России в отдельные НПА Минздрава России внесены изменения, позволяющие использовать в медицинских организациях устройства обеззараживания воздуха, основанные на любой разрешенной на территории РФ технологии (ранее были прописаны только бактерицидные лампы); получены разъяснения от Роспотребнадзора (в отношении приложения 20 к СанПиН 2.1.3.2630-10) об отсутствии ограничений применения новых технологий обеззараживания воздуха в медицинских организациях.

Данные изменения упростили доступ на рынок современному оборудованию обеззараживания воздуха, основанному на отличных от ультрафиолетового облучения технологиях.

- 2 Организованы коммуникации с Департаментом предпринимательства и инновационного развития Москвы,

ГБУ «Городское агентство управления инвестициями», Агентством промышленного развития г. Москвы — предоставлены консультации по возможным мерам поддержки, по возможным площадкам для переноса сборочного производства. Проектное решение включено в Перечень инновационной, высокотехнологичной продукции и технологий г. Москвы.

- 3 Организовано взаимодействие с РЭЦ, получена информация о программах поддержки экспортеров и сертификации оборудования по обеззараживанию воздуха на зарубежных рынках.
- 4 Получены разъяснения от Минпромторга России о процедуре включения оборудования в Каталог российских производителей машин и оборудования для пищевой и перерабатывающей промышленности (2020 год).
- 5 Продукция компании представлена крупным российским птицефабрикам и транспортным компаниям.
- 6 Информационная поддержка.

# Сервис комплексного мониторинга микроклимата ClimateGuard

Компания	ООО «КлайматГард», г. Москва
Лидер проекта	Владимир Ладыгин, генеральный директор, совладелец
Сроки поддержки	2020–2021

Проект компании «КлайматГард» направлен на разработку и внедрение системы мониторинга микроклимата помещений ClimateGuard, позволяющей собирать, анализировать и визуализировать информацию о различных параметрах микроклимата помещений.

Технология дает возможность получать данные о более чем 20 параметрах среды. Система предназначена для контроля и оздоровления климата в жилых домах, офисах, складских и производственных помещениях.

**Основа сервиса ClimateGuard — программно-аппаратная платформа в составе:**

- модульных IoT климатических датчиков (в том числе собственной разработки), конфигурируемых под потребности клиента;
- облачного сервера, поддерживающего работу веб-интерфейса, мобильного приложения, API и чат-ботов.

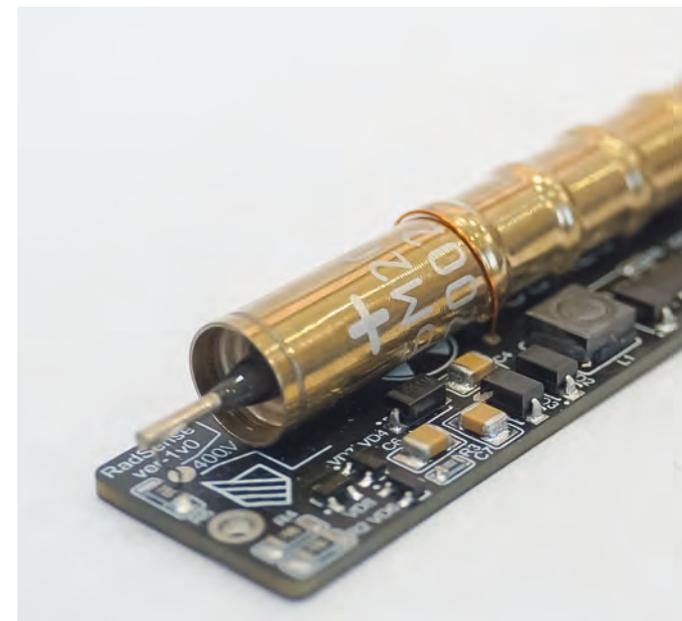
Диапазон рабочих температур: от -40 до +70 °С. Более 15 датчиков в одном устройстве, более 5 интерфейсов передачи данных.

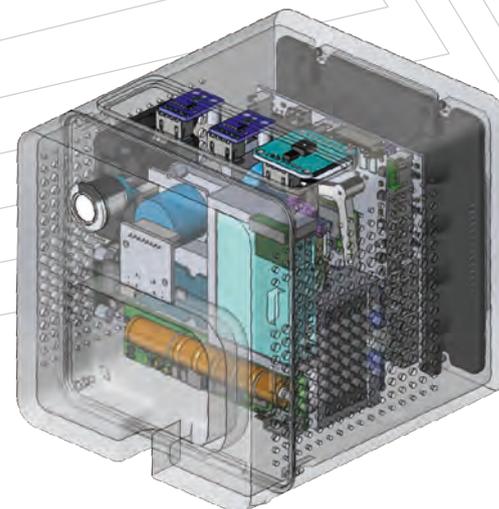
Простая интеграция с внешними системами; модульная структура; высокая точность измерений.

Пилотные проекты: ВкусВилл, офисы PWC.

**Преимущества технологии:**

- снижение числа больничных в офисах на 35 %;
- повышение эффективности сотрудников на 30 %;
- снижение затрат на мониторинг климата;
- снижение затрат на энергоресурсы на 5-15 %.



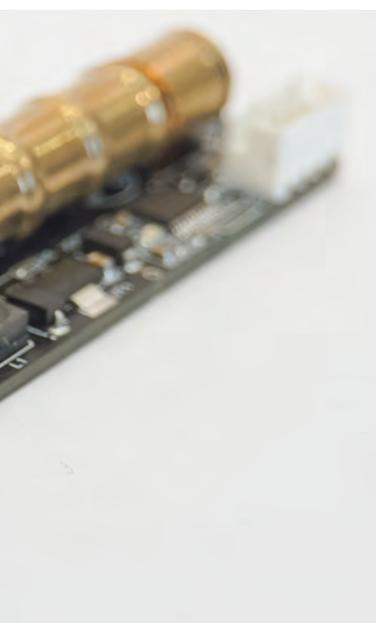


50 % офисных помещений не удовлетворяют требованиям к качеству микроклимата. Благоприятная микросреда в офисе на 30 % увеличивает производительность труда сотрудников.



### Поддержка Агентства

- 1 Проектное решение было представлено крупным компаниям для апробации/внедрения (ритейл, промышленность, офисные объекты).
- 2 Проведены консультации по программам финансирования проекта и экспортному продвижению (проект поддерживается в рамках инициативы АСИ Go Global).
- 3 Информационная поддержка — проект представлен на выставке проектов в рамках Форума «Сильные идеи для нового времени» в 2020 году.



# Автоматизированный температурный контроль Onetrak

Компания	ООО «СпортИдея», г. Москва
Лидер проекта	Михаил Препелицкий, основатель
Сроки поддержки	2020–2021

**Компания «СпортИдея» разработала цифровое решение для автоматизированного контроля температуры, состоящее из наручных браслетов, устройств, считывающих с них информацию, и специализированного программного обеспечения.**

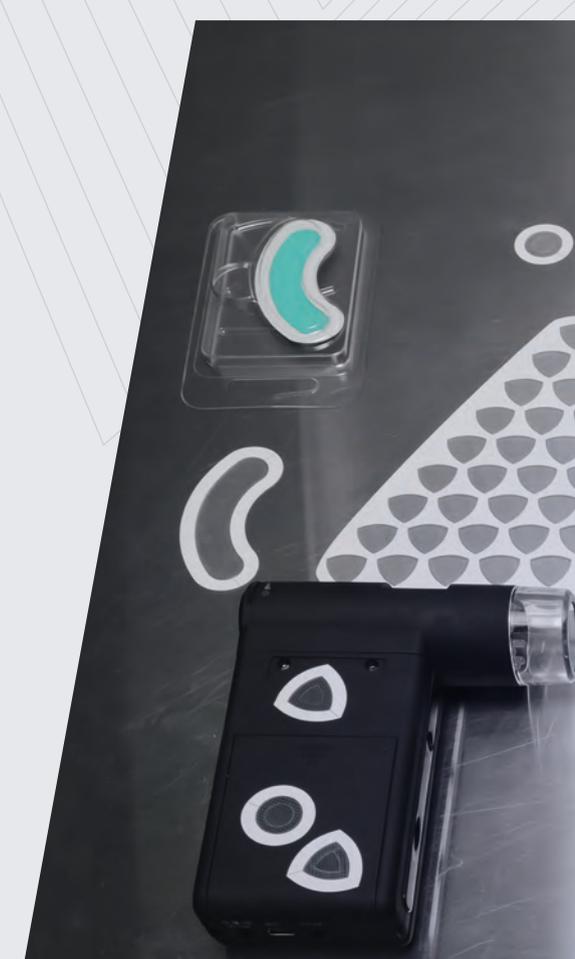
Система позволяет в режиме реального времени отслеживать состояние здоровья сотрудников и исключать риск нахождения на предприятии работников с признаками вирусного заболевания. Кроме того, в случае обнаружения заболевшего сотрудника система сможет отследить траекторию его передвижения по предприятию и контакты с другими людьми.

Своевременное оповещение работодателя о заболевшем работнике и выявление круга контактировавших с ним людей может существенно снизить риск быстрого распространения инфекции на предприятии.



## Поддержка Агентства

- 1 Решение представлено крупным компаниям для апробации/внедрения (в частности, ОАО «РЖД»)
- 2 Проект представлен в 10 регионах. В Санкт-Петербурге и Нижнем Новгороде проведены совещания по представлению продукта проекта с привлечением профильных специалистов регионов, организовано экспертное обсуждение по применению проектного решения.
- 3 Информационная поддержка.



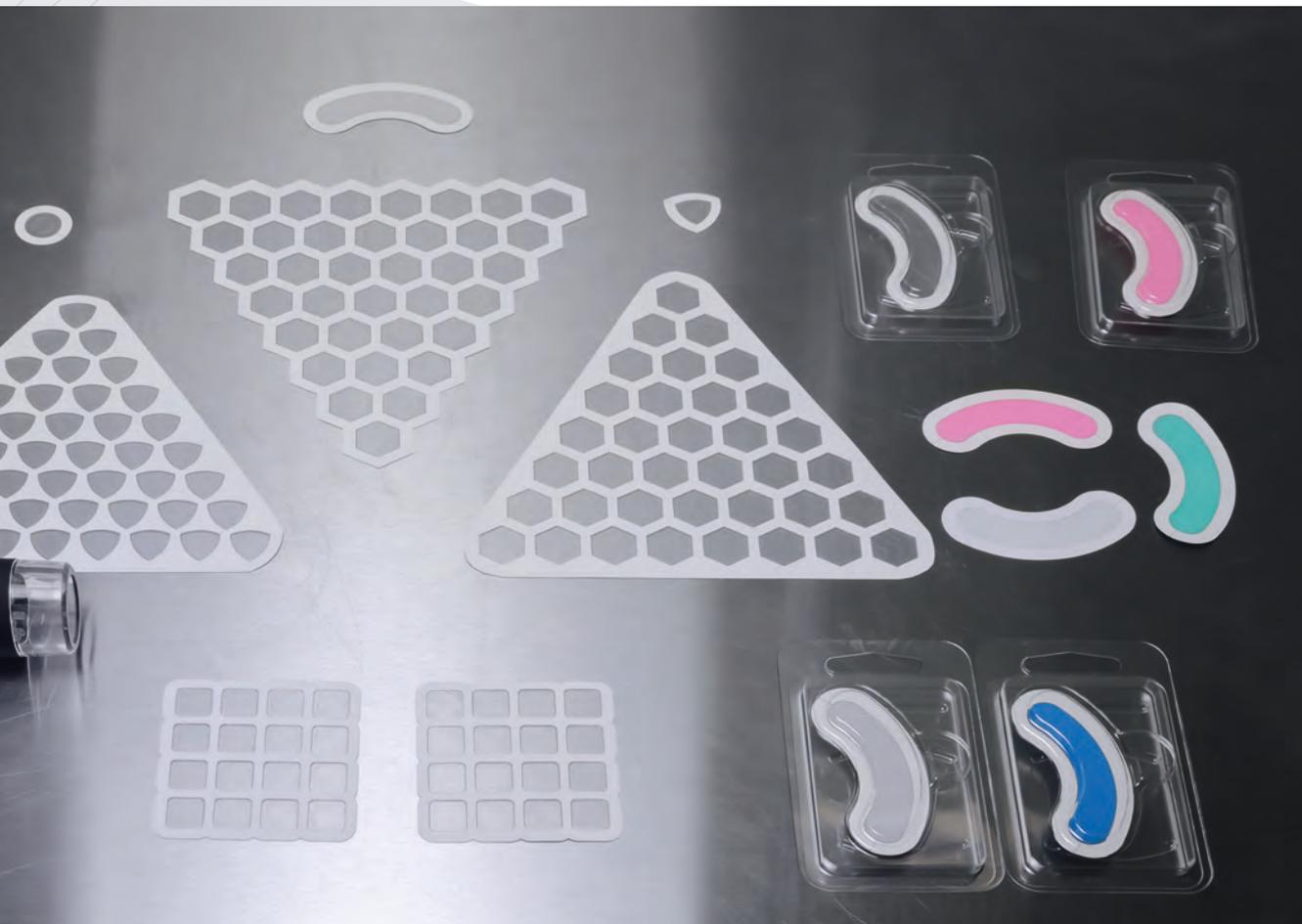
# Микроигольные аппликаторы для доставки лекарственных, косметических веществ и вакцин

Компания  
Лидер проекта

ООО «Микронидл Индастриал», г. Москва  
Василий Звездин, генеральный директор, совладелец компании

Сроки поддержки

в течение 2018 года



ООО «Микронидл Индастриал» занимается разработками биотехнологических решений на основе биоразстворимых полимеров. Проект направлен на разработку и вывод на рынок микроигольных аппликаторов на основе биоразстворимых полимеров (например, гиалуроновой кислоты) для атравматичной и безболезненной доставки активных веществ в ткани.

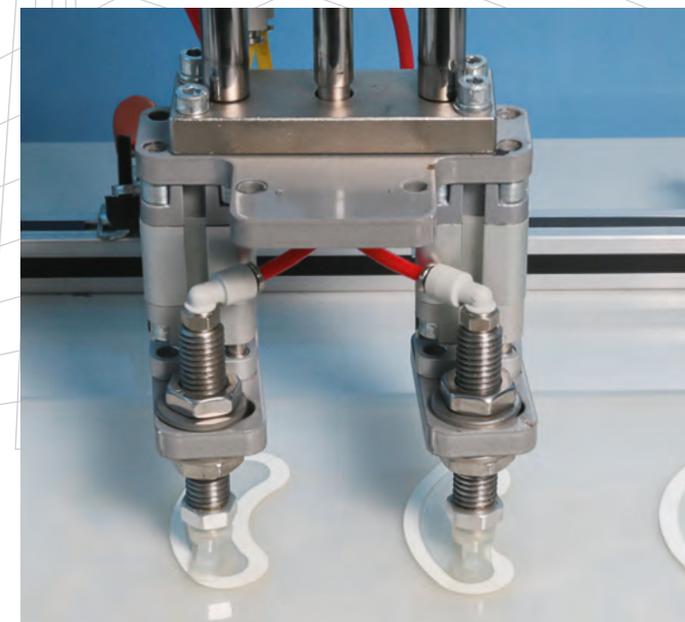
По сравнению с традиционными инвазивными методами введения лекарственных и косметологических препаратов и способами диагностики микроигольные аппликаторы обладают рядом преимуществ: безболезненностью, атравматичностью, снижением требуемой дозы вводимого вещества при сохранении эффективности, отсутствием риска инфицирования.

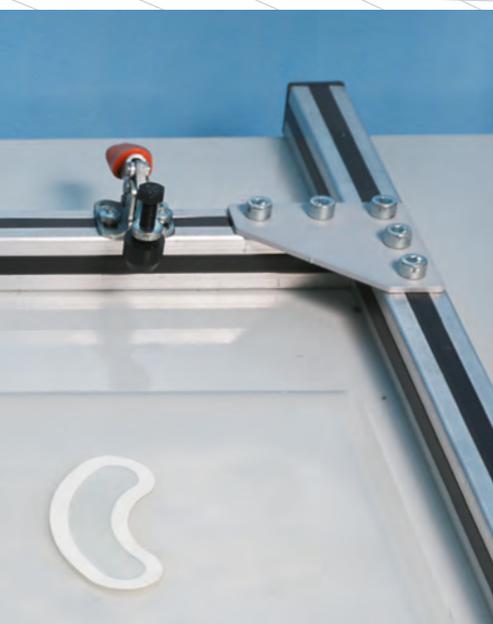
Разработки имеют высокий потенциал внедрения в фармацевтике и могут применяться не только для введения лекарственных активных компонентов, но и для вакцинации, иммуноферментной экспресс-диагностики.



## Технология

Микроиглы изготавливаются из полимеров, разрешенных к использованию в пищевой промышленности, косметологии и медицине. Аппликатор представляет собой пластинку, повторяющую контуры области для аппликации. На поверхности аппликатора на  $1\text{ см}^2$  размещено 50-100 микроигл конической формы 200-300 мкм в основании, до 30 мкм в острие и 500-700 мкм высотой каждая.





## Поддержка Агентства

- 1 Оказана поддержка во взаимодействии с Минздравом России по получению информации о порядке регистрации медицинских изделий.
- 2 Проведены консультации по программам институтов развития. Компания в сентябре 2018 года стала резидентом Фонда «Сколково», приняла участие в акселерационной программе «АстраЗенека», получила грант в размере 5 млн руб. на проведение НИОКР.
- 3 Организовано взаимодействие с Российским экспортным центром и Московским экспортным центром.
- 4 Организовано взаимодействие с крупными российскими фармпроизводителями с целью презентации проекта и рассмотрения возможного сотрудничества.
- 5 Информационная поддержка — продукция компании продемонстрирована Наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2019 году, освещение проекта в СМИ.

## Расширение производства специальных медицинских контактных линз

Компания  
Лидер проекта

ООО «Смарт Оптикс», г. Москва  
Максим Рябенко, генеральный директор, учредитель ООО «Смарт Оптикс»,  
основатель группы компаний «SkyOptix»

Сроки поддержки

2018–2019

**С 2016 года лаборатория SkyOptix специализируется на производстве индивидуальных медицинских контактных линз методом точения. Проект направлен на развитие бизнеса по расширению производства медицинских специальных контактных линз.**



Продуктовая линейка включает ортокератологические (ночные) линзы, которые используются во время сна и улучшают остроту зрения, а также склеральные линзы, помещаемые на склеру для лечения различных заболеваний глаз, многие из которых не поддаются другим формам лечения.

Компания «Смарт Оптикс» обладает эксклюзивными лицензиями на производство и продажу жестких склеральных линз (Bausch & Lomb Inc (США)), а также ортокератологических (ночных) линз (KATT Design Group).

Линейка продуктов включает в себя контактные линзы по следующим медицинским показаниям: миопия, близорукость, гиперметропия, астигматизм, кератоконус и пр.



Конкурентные преимущества продуктов лаборатории ООО «Смарт Оптикс» по сравнению с мировыми и российскими аналогами — максимальная эффективность в зрительной реабилитации пациентов, отсутствие осложнений в процессе ношения и удобство применения медицинскими работниками и пациентами.

Российские линзы  
в полтора раза дешевле  
зарубежных аналогов,  
а их изготовление  
и доставка осуществляется  
в 3 раза быстрее.



Клиентами компании являются более 35 клиник в России. Порядка 40 % продукции экспортируется (Казахстан, Молдавия, Узбекистан, Иран, Польша, Кипр).



### Поддержка Агентства

- 1 Оказана помощь в «упаковке» проекта по расширению мощностей. За время поддержки в проект инвестировано более 80 млн руб., в том числе в новое оборудование — 25 млн руб. Выпуск линз увеличен более чем на 50 % — до 1 500 линз в месяц.
- 2 Оказана поддержка при получении регистрационных удостоверений на серийный выпуск линз.
- 3 Информационная поддержка — продукция компании продемонстрирована наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2019 году, освещение проекта в СМИ.



## Строительство завода по производству фармацевтических субстанций для инновационных пептидных препаратов

Компания  
Лидер проекта

ООО «Герофарм», г. Санкт-Петербург  
Петр Родионов, генеральный директор

Сроки поддержки

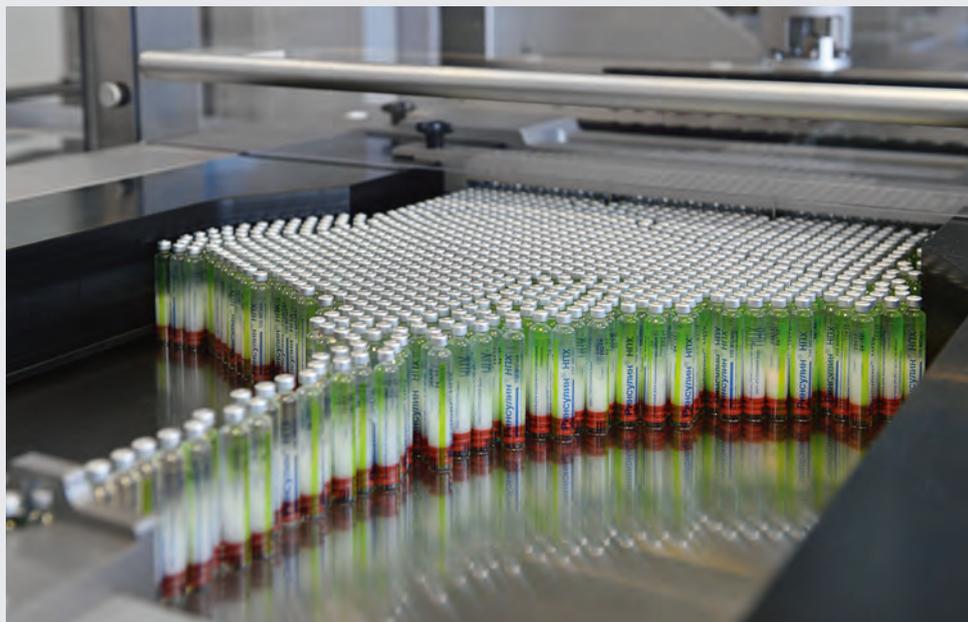
2015–2016



ООО «Герофарм» является лидером в области неврологии, офтальмологии и эндокринологии, входит в ТОП-20 ведущих российских фармацевтических производителей.

Реализован проект строительства крупного производственного комплекса по выпуску фармацевтических субстанций для производства инновационных пептидных препаратов (плановая мощность — 600 кг инсулина, стоимость проекта — 2,2 млрд руб.).

Проект направлен на увеличение объема производства инсулина полного цикла, что позволит обеспечить существенную долю спроса на инсулин в масштабах всей страны. Учитывая высокое качество продукции, компания уже в среднесрочной перспективе планирует экспорт в ряд стран Латинской Америки, АТР, Ближнего Востока и Европы.





Проект был отобран и поддерживался как один из пилотных для отработки механизма «Инвестиционный лифт» для экспортоориентированных компаний в партнерстве с РЭЦ, РФПИ, ВЭБом.



### Поддержка Агентства

- 1 Организовано взаимодействие с РФПИ, в октябре 2016 года состоялась сделка по финансированию строительства завода по производству фармацевтических субстанций.
- 2 Оказана консультационная поддержка при оформлении документов на участие в конкурсе по включению проекта в перечень комплексных инвестпроектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности для субсидирования процентной ставки по кредитам при финансировании проекта (в соответствии с Постановлением Правительства №3 от 3 января 2014 года).
- 3 Проект представлен Администрации Санкт-Петербурга, 16 июня 2016 года подписано инвестиционное соглашение.
- 4 Организовано взаимодействие с РЭЦ.
- 5 Информационная поддержка.



# Телекоммуникации и информационная инфраструктура

# Liquid Cube — интеллектуальная платформа с непосредственным жидкостным охлаждением

Компания  
Лидер проекта

ООО «Инпро Технолоджис», г. Москва  
Олег Котельюх, управляющий партнер ООО «Инпро Технолоджис»,  
генеральный директор, совладелец ООО «НТЦ ИННТЕХ»

Сроки поддержки

2019–2020



Компания «Инпро Технолоджис» разработала уникальную систему охлаждения Liquid Cube для вычислительного оборудования. Собственная разработка компании — специальный диэлектрик для охлаждения и интеллектуальная система потоков жидкости.

Эта интеллектуальная платформа с непосредственным жидкостным охлаждением позволяет в 4 раза снизить время ввода в эксплуатацию и 2 раза сократить операционные издержки информационной инфраструктуры крупных компаний.

Решение Liquid Cube позволяет использовать ЦОД и ИТ-решения без предварительных дорогостоящих затрат на охлаждающую инфраструктуру. Это значит, что больше не нужны кулеры, нет пыли, не нужно постоянно менять расходники. Контейнерный формат позволяет размещать платформу в любой местности — не только в городских офисах, но даже в тундре, пустыне или в Арктике.

#### Среди преимуществ:

- упрощение создания ИТ-инфраструктуры, быстрое развертывание (CAPEX меньше на 30 %);
- снижение операционных затрат на 30-50 % на ЦОД (снижение потребления электроэнергии, обслуживание);
- высокая надежность и высокая степень защиты оборудования;
- безопасность для человека;
- экспортный потенциал;
- повышение качества телекоммуникационных услуг.



**Комплекс Liquid Cube использует для охлаждения компонентов двухконтурную систему непосредственного жидкостного охлаждения без фазового перехода:**

- имеет высокую температуру кипения: свыше 240 °С;
- не горит, температура вспышки в открытом тигле свыше 150 °С;
- напряжение пробоя — 20 кВТ;
- безопасно для человека и окружающей среды;
- эффективен для систем утилизации тепла;
- решение подходит для компаний с распределенными офисами, а также для ИТ, промышленности, транспортного сектора, госучреждений. Выполнен проект с ПАО «ФСК ЕЭС».



## Поддержка Агентства

- 1 Получена позиция Минкомсвязи России о возможности использования технологии в рамках реализации проекта «Государственной единой облачной платформы (ГЕОП)».
- 2 Запущено 2 пилотных проекта.
- 3 Решение представлено крупным компаниям, имеющим распределенную или централизованную ИТ-инфраструктуру, для апробации и внедрения.
- 4 Оказана консультационная поддержка: взаимодействие с компаниями-проектировщиками ЦОДов, институтами развития, фондами по привлечению финансирования в развитие проекта.
- 5 Информационная поддержка — проектное решение компании продемонстрировано наблюдательному совету АСИ на выставке проектов в рамках Форума АСИ в 2019 году, освещение проекта в СМИ.

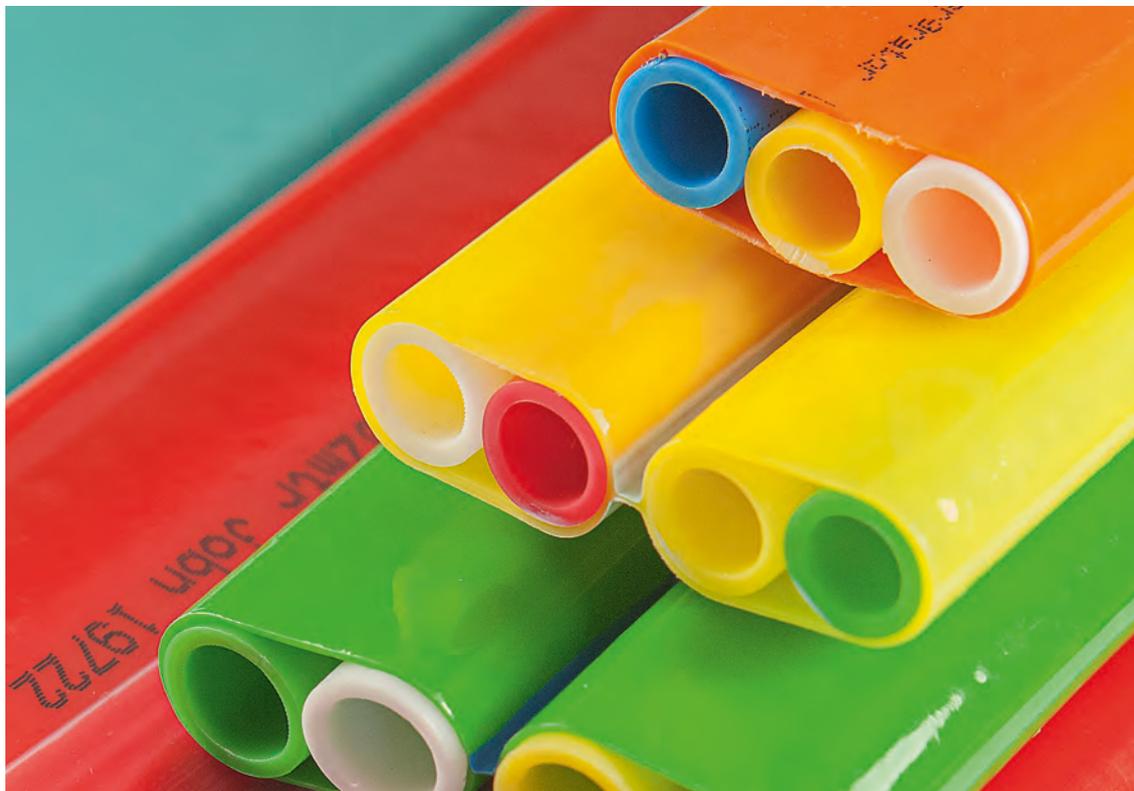
## Развитие транспортной инфраструктуры магистральных сетей в РФ

Компания  
Лидер проекта

ОАО «СМАРТС», Самарская обл.  
Геннадий Кирюшин, председатель совета директоров, совладелец

Сроки поддержки

2013–2016



**Компания «СМАРТС» реализовала проект строительства магистральных волоконно-оптических линий связи (ВОЛС) в обочину автодорог.**

В рамках пилотного проекта в Самарской обл. были завершены строительные-монтажные работы по прокладке транспортной многоканальной коммуникации протяженностью 173 км, проложено 191 км оптического кабеля емкостью 144 волокна.

### Преимущества:

- надежность (до 92 % от всех повреждений волоконно-оптических кабелей приходится на долю повреждений от внешних источников (80 % — земляные работы сторонних организаций вблизи места прокладки кабеля, 10-12 % — жизнедеятельность грызунов)) — прокладка ВОЛС в обочине и в теле автодорог обеспечит высокую надежность объекта в связи с отсутствием биологических и механических факторов, влияющих на этот показатель;

- сокращение расходов на проектирование ВОЛС в 2 раз, сокращение сроков — в 2–6 раз;
- сокращение расходов на строительство и техническую эксплуатацию ВОЛС в 2–3 раза;
- самый высокий уровень качества работы ВОЛС в связи с ее круглогодичной доступностью;
- минимальные сроки проведения ремонтно-восстановительных работ;
- минимальные экологические последствия;
- быстрое восстановление дорожного покрытия;
- возможность проводить работы по прокладке ВОЛС в обочину и тело автодорог без остановки движения транспортных средств;
- фактически один землепользователь и, как следствие, облегченная процедура согласований и землеотвода;
- круглогодичная доступность ВОЛС для эксплуатационно-технического обслуживания.





Строительство выполняется при помощи фрезерной установки, которая разрабатывает в полосе отвода автотрассы мини-траншеи шириной 5-10 см и глубиной 40-60 см с одновременной укладкой пакета микротрубок. Дорожное движение при этом не останавливается.

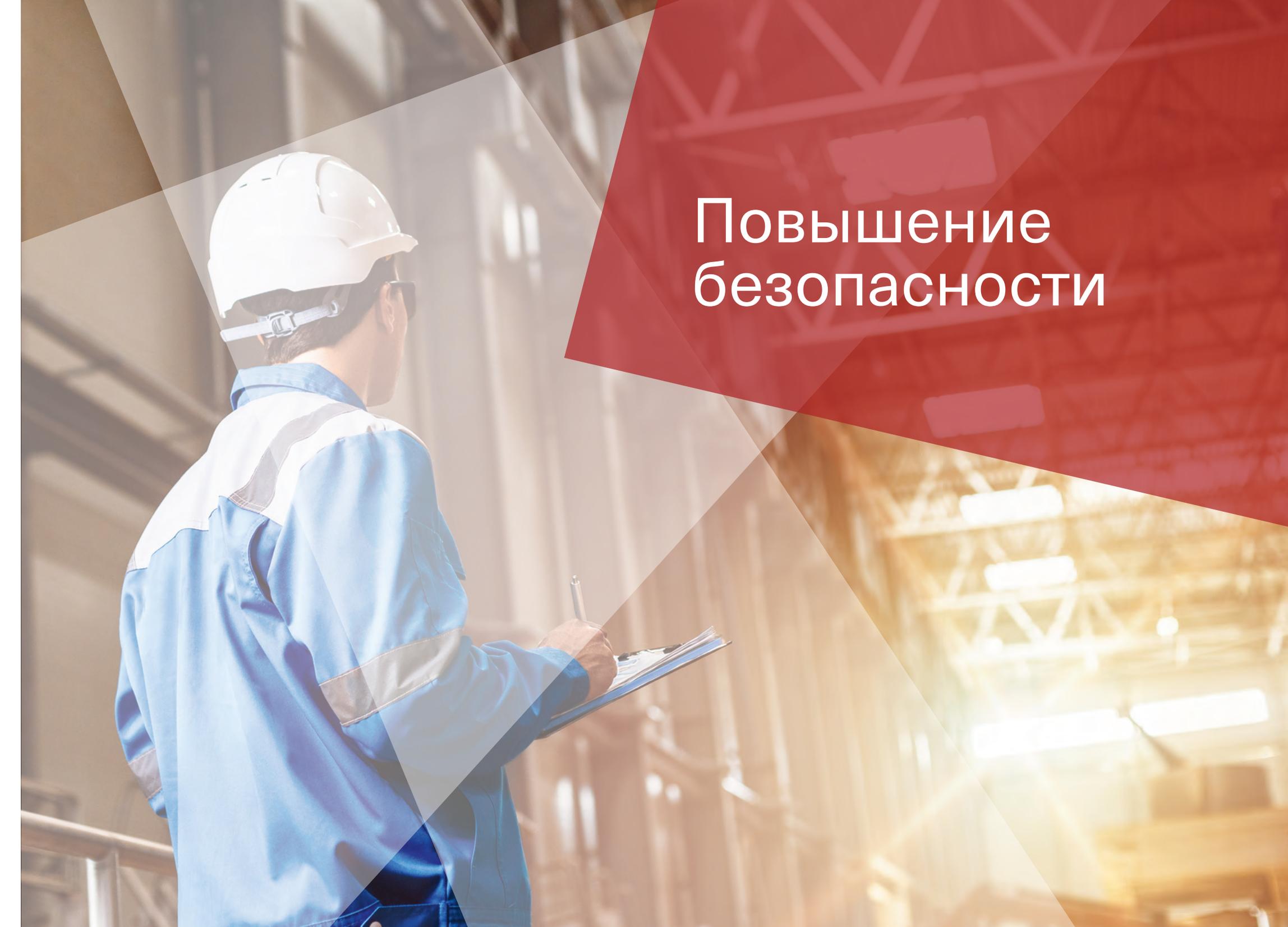
В образованные каналы микротрубок прокладываются оптические микрокабели путем пневмопрокладки. Пакет состоит из 2-10 микротрубок, в них размещено от 1 до 8 микрокабелей. Суммарная пропускная способность транспортной многоканальной коммуникации, состоящей из 7 микротрубок, составляет до 3 Пбайт.



### Поддержка Агентства

- 1 Минтранс России и Минкомсвязи России выработаны предложения по развитию новой технологии в России.
- 2 Минстрой России включил Свод правил «СНиП «Автомобильные дороги» в проект Плана разработки сводов правил в области строительства.
- 3 Оказана помощь при подготовке ТЭО проекта.
- 4 Запущен пилотный проект по интеграции ВОЛС в автодороги на территории Самарской обл., проект включен в перечень стратегических инвестиционных проектов региона.
- 5 Информационная поддержка.



A worker in a blue uniform and white hard hat is shown from the back, holding a clipboard and pen. The background is a blurred industrial facility with metal structures and lights. A large red semi-transparent shape is overlaid on the right side of the image, containing the text.

# Повышение безопасности

# Развитие производства автоматизированных устройств защиты от искрения (УЗИс) для предотвращения пожаров в электрических сетях и электроустановках

Компания

Лидер проекта

Сроки поддержки

ООО «Эколайт», г. Москва

**Федор Немцов**, генеральный директор,  
совладелец

2017–2020

**Компания «Эколайт» разработала инновационное устройство защиты от искрения (УЗИс) — специализированное оборудование для автоматизированного предотвращения и предупреждения пожаров от искрения в электрических сетях или электроустановках, расположенных в помещениях, сооружениях, зданиях, самолетах, судах, железнодорожном транспорте и на других объектах.**

Устройство по сути является третьим этапом развития средств защиты электросетей после создания автоматических выключателей и УЗО (устройств защитного отключения). Устанавливается в распределительный щит. Устройство обнаруживает процесс искрения в защищаемой цепи и производит ее автоматическое отключение от питающей сети.

Запущено серийное производство компактного микропроцессорного устройства УЗИс-С1 мощностью 10 000 шт. в месяц.

Использование российских комплектующих в устройстве ~70 %.  
Устройства успешно используются на объектах ОАО «РЖД» и в отделениях ПАО «Сбербанк».



Более 70 % пожаров в помещениях происходят из-за проблем с электропроводкой и электрооборудованием.

## Преимущества:

- социальный эффект (применение УЗИс позволяет сократить более чем вдвое количество пожаров в промышленной сфере и ЖКХ и, как следствие, снизить количество человеческих жертв и потенциальный материальный ущерб);
- инновационность (до 2016 года УЗИс не применялись на территории РФ и не имели российских аналогов, принцип работы устройства и конструкторские решения защищены патентами);
- экспортоориентированность (УЗИс имеет экспортный потенциал, преимущество — более высокое качество и надежность в сочетании с ценовой доступностью в сравнении с зарубежными аналогами).



## Поддержка Агентства

- 1 Оказана помощь в организации экспертизы МЧС России, межведомственной работы по изменению ряда нормативных актов, регламентирующих использование устройств, в том числе свода правил (СП) 256.1325800.2016 «Электроустановки жилых и общественных зданий. Правила проектирования и монтажа» для более широкого применения нового класса устройств.
- 2 Получены положительные заключения о возможности внесения изменений от Академии ГПС МЧС России (ФГБОУ ВПО «Академия государственной противопожарной службы МЧС РФ») и ИКБС МГСУ (ФГБОУ ВПО МГСУ Институт комплексной безопасности в строительстве).
- 3 Получены положительные заключения, подтверждающие эффективность технического решения, от ФГБУ «Всероссийский научно-исследовательский институт противопожарной обороны МЧС России» (ВНИИПО);
- 4 Устройства установлены на ряде объектов ПАО «Сбербанк», более чем в 20 школах г. Москвы.
- 5 Проект представлен руководству ряда регионов, менеджменту нескольких девелоперских компаний, крупных банков.
- 6 Информационная поддержка — освещение проекта в СМИ, представление устройств на выставке проектов в рамках наблюдательного совета в 2017 году.

# Системы аэрозольной дезинфекции на базе технологии пневмогидроорошения для создания тумана и комплексные системы мониторинга атмосферы и борьбы с пылью на базе цифровой платформы DustGas

Компания  
Лидер проекта

ООО «Горный-ЦОТ», Кемеровская область  
Дарья Трубицына, директор по развитию,  
совладелец ООО «Горный-ЦОТ» и ООО «ВостЭко»

Сроки поддержки

2020–2021



ООО «Горный-ЦОТ» специализируется на разработке комплексных решений по мониторингу воздуха и борьбе с пылью в городах, на промышленных и логистических предприятиях. Среди технологий компании — системы пылевого мониторинга, созданные на основе приборов и датчиков собственной разработки, проекты комплексного обеспыливания, автоматизированные системы пылеподавления.

На базе компании создана аккредитованная лаборатория по борьбе с пылью. Все приборы работают на встроенной цифровой платформе DustGas, которая также является разработкой компании.

По результатам исследований, проведенных компанией на объектах ТЭЦ, использование их систем мониторинга и пылеподавления позволяет снизить уровень запыленности на предприятиях в среднем на 50 %, а выбросов пыли на 90 %.



Еще одно решение, представленное инициатором, помогает бороться с COVID-19 и другими вирусными и бактериальными инфекциями «сухим туманом», создаваемым системой пневмогидроорошения.

В настоящее время дезинфекция помещений зачастую проводится вручную, что осложняет обработку больших пространств на ежедневной основе и создает дополнительные риски для работников-дезинфекторов. Разработанная технология уничтожает вирусы и бактерии в автоматическом режиме, позволяет избежать прямого контакта человека с химическими веществами.

Система аэрозольной дезинфекции ПГО-Мист, которая преобразует любую обеззараживающую жидкость в облако «сухого тумана», может использоваться в общественных помещениях, любых местах скопления людей, включая рестораны, кинотеатры, объекты транспортной инфраструктуры, позволяет обрабатывать пространства площадью до 500 кв. метров.

По подсчетам специалистов компании, использование технологии позволяет сократить расход дезинфицирующих средств в сравнении с другими методами дезинфекции в 10-12 раз, время на обработку — в 5 раз. Система распыляет антисептические вещества с определенной периодичностью и точным объемом дезинфицирующего средства, исходя из заданных объемов помещения. Такой способ обеззараживания дает возможность экономить антисептики, точно рассчитывать концентрацию обеззараживающих средств и периодичность воздействия.

Продукты и решения компании запатентованы, сертифицированы, готовы к использованию.





## Поддержка Агентства

- 1 Комплексные решения (приборы и датчики запыленности, комплексная система мониторинга атмосферы и борьбы с пылью) представлены ряду крупных компаний, включая ООО «Евразхолдинг», ПАО «НЛМК», ПАО АК «Алроса», ПАО «ГМК «Норникель», АО «ОХК «Уралхим», АО «СУЭК». Организовано взаимодействие с АО «Конар», УК «Металлоинвест», АО «СУЭК», ПАО АК «Алроса» по использованию продуктов компании и реализации совместных проектов по внедрению комплексных систем (в 2021-2023 годах).
- 2 Проектное решение по дезинфекции помещений представлено менеджменту крупных транспортных, энергетических и промышленно-строительных компаний. Система аэрозольной дезинфекции ПГО-Мист прошла успешную апробацию в компаниях сегмента HoReCa в Кемеровской области.
- 3 Получение экспертных мнений по проектным решениям от Минцифры России, Минпромторга России, Минэнерго России, Минприроды России, Ростехнадзора, Роспотребнадзора. Минпромторг России выразил готовность оказать содействие в продвижении комплексного решения на экспортный рынок.
- 4 Информационная поддержка — комплексное решение по системам мониторинга атмосферы и борьбе с пылью представлено наблюдательному совету АСИ в июле 2020 года, на ПМЭФ — в июне 2021 года.



Цифровые решения

# Цифровая платформа управления отходами

Компания

ООО «Большая тройка», г. Москва

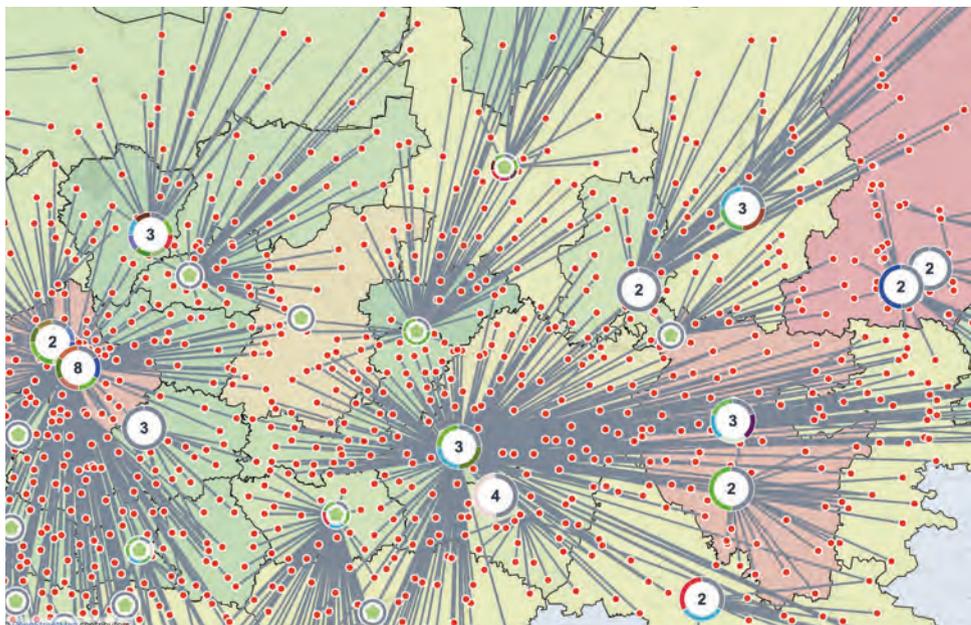
Лидер проекта

Артем Седов, генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки

2020–2021

**Компания «Большая тройка» разработала платформу «Управление отходами» для масштабируемой цифровизации отрасли обращения с отходами.**



Решение позволяет строить оптимальные маршруты мусоровозов, исходя из многофакторного анализа, контролировать все потоки отходов, собирать и проверять данные по обращению с отходами на предприятии или на уровне региона.

Проект помогает сделать отрасль обращения с отходами прозрачной и контролировать все перемещения отходов, а также повысить инвестиционную привлекательность регионов для строительства инфраструктурных объектов обращения с отходами, на 20-25 % снизить транспортные расходы компаний-перевозчиков отходов и сформировать честный тариф на вывоз отходов для населения.

Пилоты реализованы в большинстве российских регионов. Платформа позволяет простроить оптимальные маршруты мусоровозов, контролировать все потоки отходов и построить модели на 10 лет вперед с учетом множества факторов (в том числе экономических, социальных и других).

## Преимущества:

- снижение стоимости услуги для конечного потребителя до 20 %;
- повышение эффективности работы регопера на 20-50 %;
- сбор и проверка всех данных по обращению с отходами компании или субъекта;
- анализ и оптимизация процессов обращения с отходами (в т.ч. 1-4 класса опасности).



Каждый год в России образуется 70 млн тонн только твердых коммунальных отходов. Из них лишь 7 % направляется на обработку и примерно 3 % на утилизацию.



### Поддержка Агентства

- 1 Проектное решение доведено до профильных региональных министерств, отвечающих за обращение с отходами с целью предложения реализации пилотных проектов (Санкт-Петербург, Приморский край, Сахалинская обл., Республика Башкортостан, Краснодарский край, Ростовская обл.). Например, в Республике Башкортостан региональный оператор начал использование ПАК «Управление отходами», в Санкт-Петербурге реализуется пилотный проект применения ПАК «Управление отходами», выполнен пилот в Приморском крае.
- 2 Решение представлено менеджменту крупных энергетических компаний.
- 3 Три лучшие практики проекта включены в «Смартеку».
- 4 Информационная поддержка.



# 3DShot для промышленности

Компания **ООО «Каппасити Рус»**  
Лидер проекта **Константин Попов**, генеральный директор

Сроки поддержки **2020–2021**

**Компания «Каппасити Рус» разрабатывает решения по 3D-съемке и визуализации объектов. Продукт проекта — мобильное приложение 3DShot, которое позволяет оцифровать любое оборудование или объект, а затем интегрировать интерактивный просмотр в удобные коммуникационные каналы — сайты, AR, почтовые отправления. Это может увеличить эффективность работы предприятия.**

3DShot — первое в России платформенное решение с доступными инструментами для визуализации и онлайн-размещения 3D/AR демонстраций в промышленности. Сейчас большинство компаний пользуются услугами подрядчиков для создания интерактивных демонстраций, что трудоемко, дорого и немасштабируемо.

Инновационный формат визуализации гораздо лучше передает информацию о любом описываемом объекте, так как пользователь может вращать его и «зумировать» любую деталь в высоком качестве. Решение можно использовать для удаленной сдачи-приемки работ, фиксации чрезвычайных ситуаций, электронного документооборота или прямых продаж клиентам. На базе 3D-демонстраций также можно создавать обучающие курсы — для взаимодействия сотрудников с точной копией оборудования.



## Поддержка Агентства

- 1 Проектное решение представлено крупным компаниям для апробации/внедрения (в частности, АО «ТВЭЛ», ПАО «Северсталь», АО «Почта России», ОАО «РЖД», ПАО «СОЛЛЕРС» и др.). Проект представлен в ПАО «КАМАЗ», отобран для акселератора по направлению «бизнес-проекты». Выполнен проект для ПАО «Кировский завод» по оцифровке промышленного оборудования.
- 2 Проект включен в инициативу АСИ Go Global по экспортному продвижению.
- 3 Информационная поддержка.

# Vmх Galaxy — промышленная видеоаналитика на базе AI и CV

Компания  
Лидер проекта

ООО «ВидеоМатрикс», г. Москва  
Фарид Нигматуллин, совладелец

Сроки поддержки

2020–2021

**ООО «ВидеоМатрикс» занимается разработками в области программного обеспечения для автоматизации контроля качества, технологического процесса, трекинга продуктов и других задач в крупных промышленных компаниях.**

Компания разработала программный комплекс Vmх Galaxy для автоматизации контроля качества, технического процесса, трекинга и маркировки продуктов на крупных промышленных предприятиях. Решение повышает уровень контроля и сокращает издержки компаний при помощи высокоточной промышленной видеоаналитики на основе ИИ и машинного зрения.

Технология позволяет комплексно решать ситуационные, дефектоскопические, технологические и другие задачи на производстве, в частности контроль качества технологического процесса и продукта, мониторинг состояния оборудования, учет и паспор-

тизация продукта, контроль и соблюдение правил промышленной безопасности и ношения средств индивидуальной защиты, контроль качества работы с клиентами. Решение способно обрабатывать как онлайн-данные, так и архивные события. В качестве сенсоров для получения информации могут применяться не только камеры, но и сканеры, тепловизоры. Система минимизирует влияние «человеческого фактора», сокращает издержки производства до 40 %.

Компания выполнила более 30 проектов для крупных компаний, в числе которых ПАО «НЛМК», ПАО «Сибур Холдинг», ПАО «Северсталь», ГК «Ростех» и другие.

Применение проектного решения позволило оптимизировать ресурсы предприятий, сократить издержки, снизить производственные риски, сократить простой оборудования, повысить скорость реакции на нарушения и нештатные ситуации.



## Поддержка Агентства

- 1 Команда проекта прошла акселерационную программу АСИ в 2020 году, доработала бизнес-модель и ценностное предложение для продвижения.
- 2 Проектное решение представлено крупным компаниям различных отраслей: пищевая промышленность (АПК, металлургия, электроника и приборостроение), деятельность которых связана с необходимостью отслеживания процессов производства, сбора аналитики, считывания маркировки.
- 3 Решение по экологическому мониторингу представлено руководству 12 регионов, входящих в список экспериментальных в соответствии с законодательством (по нацпроекту «Чистый воздух»).
- 4 Информационная поддержка.

# Платформа для автоматизации подготовки документов Doczilla

Компания  
Лидер проекта

ООО «Докзилла», г. Москва  
Александр Бородин,  
директор по развитию

Сроки поддержки

2020–2021

**Компания «Докзилла» разработала платформу для создания и согласования документов DoczillaPro, которая помогает предприятиям решать проблемы по подготовке типовых и уникальных документов при помощи собственного фреймворка Z8.**

Решение автоматически формирует содержание документа в зависимости от ответов на вопросы, самостоятельно загружает информацию из реестров, баз данных и IT-систем, меняет окончания в словах, правильно расставляет ссылки на статьи, формирует приложения к документу. Платформа позволяет самостоятельно создавать интерактивные шаблоны и управлять ими без навыков программирования.

Платформа уже внедрена в ряде крупных компаний. Внедрение платформы позволило увеличить скорость подготовки документов 2 раза, увеличить количество сделок в 3-4 раза без увеличения штата.



## Поддержка Агентства

- 1 Команда проекта прошла акселерационную программу АСИ в 2020 году, доработала бизнес-модель и ценностное предложение для продвижения на рынках крупных компаний.
- 2 Платформа Doczilla представлена в ряде крупных компаний промышленного и финансового секторов. Организованы коммуникации с ОАО «РЖД» и ГК «Роскосмос» по вопросу апробации платформы в компаниях.
- 3 Информационная поддержка.

# Импортозамещение Java стэк

Компания  
Лидер проекта

**ООО «Беллсофт»**, г. Санкт-Петербург  
**Александр Белокрылов**,  
генеральный директор, совладелец

Сроки поддержки

**2020–2021**

Российская среда разработки Java- приложений уже внедрена в ряде крупных компаний.

Стоимость поддержки Liberica JDK ниже американского аналога.

Компания «Беллсофт» из Санкт-Петербурга разработала Liberica JDK — полностью российскую поддерживаемую среду разработки и запуска Java-приложений. Она на 100 % совместима с программным обеспечением Oracle Java, которое используется на 97 % корпоративных компьютеров и 3 млрд мобильных устройств.

Liberica JDK включена в реестр российского ПО, допущена ФСБ России для использования с сертифицированными криптографическими средствами и протестирована на совместимость с ведущими российскими поставщиками операционных систем. Все дистрибутивы верифицированы на соответствие стандарту Java SE и единственные в России имеют лицензию Oracle на Technology Compatibility Kit для версий с долговременной поддержкой (LTS).



## Поддержка Агентства

- 1 Команда проекта прошла акселерационную программу АСИ в 2020 году, доработала бизнес-модель и ценностное предложение для продвижения.
- 2 Продукты компании ООО «Беллсофт» представлены в ряде крупных компаний промышленного и финансового секторов.
- 3 Проведены рабочие совещания с ОАО «РЖД» и Госкорпорацией «Росатом» по вопросу апробации платформы в компаниях.
- 4 Проект включен в инициативу Go Global для представления продуктов компании в странах Азии.
- 5 Информационная поддержка.

# Система распознавания и анализа документов ArRbot

Компания  
Лидер проекта

ООО «Апэрбот», Московская обл.  
Александр Аболмасов,  
генеральный директор и владелец

Сроки поддержки

2020–2021

**Компания «Апэрбот» разработала систему для распознавания и анализа документов, основанную на технологиях искусственного интеллекта.**

ArRbot, используя элементы машинного обучения, выделяет из общего потока договоров, справок, счетов и сообщений электронной почты отдельные документы и информацию. Платформа работает с различным данными, в том числе неструктурированными, умеет классифицировать и сортировать документы, а также проверять выполнение правил и сверять документы между собой.

Решение ориентировано на компании с большим количеством входящих документов. По данным экспертов «Апэрбот», применение технологии позволяет на 50-80 % снизить стоимость обработки документов при более чем пятикратном увеличении ее скорости, повышает продуктивность сотрудников за счет освобождения от рутинных операций.

На текущий момент система поддерживает около 150 типов документов.



## Поддержка Агентства

- 1 Проект представлен крупным компаниям для апробации/внедрения, а также возможностей разработок на базе решения под корпоративные задачи (финансы, ритейл, логистика и др.).
- 2 Информация о проекте доведена до ряда ФОИВов, включая ФНС России, Минкомсвязи России, Минпромторг России.
- 3 Информационная поддержка.

# Клуб лидеров

Клуб лидеров — объединение успешных предпринимателей, представляющих весь спектр российской экономики. Региональная сеть охватывает более 40 российских регионов.

> 350

участников

40

регионов

40

средний возраст  
члена клуба

50/50

равная доля мужчин  
и женщин в составе

**Клуб лидеров —  
это первые лица крупных  
компаний и независимые  
бизнесмены, которые  
объединились с целью  
повышения качества  
деловой среды и роста  
благополучия каждого  
из участников**



В 2022 году Клубу лидеров исполнится 10 лет.

В юбилейный год предлагаем вам вспомнить ключевые вехи становления и развития бизнес-клуба.

Сегодня Клуб лидеров объединяет свыше 350 предпринимателей — владельцев собственного бизнеса из большинства российских регионов и практически всех сфер экономики.

Члены Клуба не только смогли добиться успеха сами, внося вклад в развитие экономики России, но и личным примером доказывают, что делать бизнес в России можно.

# История

История Клуба лидеров началась в 2012 году с открытого письма 50 российских предпринимателей в газету «Коммерсантъ», где активный бизнес говорил о том, что готов тратить свое время и энергию на улучшение условий ведения бизнеса в стране. Инициатива бизнеса была услышана, и 3 февраля 2012 года на заседании Наблюдательного совета Агентства стратегических инициатив идею создания Клуба лидеров лично поддержал Владимир Путин.





# Улучшение инвестиционного климата

Члены Клуба лидеров принимали непосредственное участие в разработке дорожных карт Национальной предпринимательской инициативы по улучшению инвестиционного климата в стране, а по отдельным направлениям — возглавили соответствующие рабочие группы.

Клуб лидеров стал одним из ключевых участников процесса мониторинга реализации мероприятий дорожных карт. Бизнес наладил контроль со стороны предпринимательского сообщества за этим процессом, включая, в том числе, проведение повторного мониторинга правоприменительной практики тех мероприятий, которые не выполнены или выполнены в недостаточной степени.

Совместно с общероссийскими

объединениями предпринимателей Клуб лидеров организовал работу по анализу эффективности принимаемых мер по сокращению количества и стоимости административных процедур в сферах таможенного администрирования, строительства и доступности энергетической инфраструктуры, а также в области регистрации юридических лиц и прав собственности.





«Отмечу результативную деятельность «Клуба лидеров» по снятию административных барьеров на местах. Желаю Клубу дальше трудиться столь же плодотворно».

**Из речи Владимира Путина на заседании наблюдательного совета АСИ**

# Контрольные закупки

В качестве инструмента анализа эффективности принимаемых мер был выбран метод контрольной закупки.

Его особенность заключается в том, что сами предприниматели, самостоятельно проходя соответствующие административные процедуры, фиксируют свои временные и финансовые затраты, а также те проблемы, с которыми они сталкиваются на практике. Эта инициатива получила поддержку на самом высоком уровне. Раз в полгода доклад о результатах «контрольных закупок» направлялся главе государства.



**Артем Аветисян**

«На выбор инвестора влияет впечатление, которое на него произвел регион, то, как его встретили, как к нему отнеслись региональные органы власти, какие меры поддержки и льготы предложили, то, какими характеристиками обладают объекты для размещения производства — не в малой степени инвестор выбирает сердцем».

# Рейтинг делового гостеприимства в российских регионах

В 2016 году Клуб лидеров запустил новый проект — «Агент бизнеса» — в котором сами предприниматели оценивают российские регионы с точки зрения возможности для инвестирования.

Проект был направлен на оценку условий, с которыми столкнется инвестор, впервые пришедший в регион. В течение почти года тайные покупатели ездили по российским городам, оценивая их по 75 параметрам — от работы аэропорта, гостиниц и ресторанов до институтов поддержки бизнеса и доступности региональных инвестиционных порталов.

Проект занял целый год, и за это время «агенты бизнеса» посетили 30 регионов — от Крыма до Камчатки.

Целью рейтинга была не критика «отстающих» регионов, а максимально оперативное и качественное сокращение разрыва между областями.

**75** параметров  
оценки

**30** регионов посетили  
«агенты бизнеса»  
в 2016 году

# Рейтинг лояльности госкомпаний к МСП

На Петербургском международном экономическом форуме — 2018 был впервые представлен рейтинг лояльности госкомпаний. Тогда же были озвучены проблемы, с которыми сталкиваются предприниматели, участвующие в закупках.

В 2019 году при поддержке Клуба лидеров был подготовлен очередной рейтинг лояльности госкомпаний. Рейтинг составлен по итогам опроса двух тысяч предпринимателей — крупнейших поставщиков товаров и услуг. Компании оценивались по пяти критериям: общая удовлетворенность субъектов МСП взаимодействием с крупными компаниями, проведение закупочных процедур, информационное сопровождение закупочной деятельности, договорные отношения, вклад в технологическое развитие.

# Развитие института независимых профессиональных директоров

Клуб лидеров большое внимание уделяет повышению прозрачности и эффективности управления организациями государственного и частного сектора и расширению практики внедрения института независимых профессиональных директоров.

**2016** В ходе встречи актива Клуба лидеров с Президентом Российской Федерации В. В. Путиным в 2016 году была озвучена инициатива по избранию независимых директоров в дочерние и зависимые общества крупных компаний.

**2017** Участие в реализации инициативы приняла крупнейшая в России энергетическая компания ПАО «Россети». В 2017 году в рамках Петербургского международного экономического форума было подписано Соглашение о сотрудничестве между ПАО «Россети» и Клубом лидеров.

**2018** В 2018 году инициативу по привлечению независимых директоров в Советы директоров дочерних компаний из числа членов Клуба лидеров поддержало АО «Роснано».

**2020** В ноябре 2020 года подписано соглашение с Ассоциацией «Лига содействия оборонным предприятиям» о сотрудничестве в рамках формирования Реестра независимых и внешних директоров организаций оборонно-промышленного комплекса.

# Региональные и международные миссии, встречи с интересными спикерами

Члены Клуба лидеров ежегодно проводят профильные круглые столы на ведущих деловых площадках — в Санкт-Петербурге, Владивостоке, Сочи.





КЛУБ ЛИДЕРОВ

КЛУБ ЛИДЕРОВ

Регулярно проводятся расширенные встречи с предпринимателями и круглые столы в регионах страны, к участию в которых приглашаются руководители региональных органов власти. Клуб активно расширяет региональную сеть, присутствуя уже в более чем 40 регионах.

Кроме того, Клуб развивает формат международных деловых миссий с целью укрепления двусторонних отношений между странами и изучения лучших практик в сферах, важных для ведения бизнеса.

За годы работы традиционными стали неформальные встречи членов Клуба с чиновниками, представителями госкомпаний, публичными людьми из бизнеса, власти, искусства.

Только в 2021 году было проведено несколько десятков встреч в рамках деловых завтраков и мероприятий Клуба лидеров. Среди гостей Клуба в 2021 году: **Ксения Юдаева** — первый заместитель председателя Центрального банка РФ; **Кирилл Царёв** — заместитель председателя правления ПАО «Сбербанк», руководитель блока «Розничный бизнес»; **Кирилл Варламов** — директор Фонда развития интернет-инициатив; **Алексей Фурсин** — руководитель Департамента предпринимательства и инновационного развития города Москвы; **Екатерина Зиновьева** — министр инвестиций, промышленности и науки Московской области и другие выдающиеся спикеры.





САХАРОВ  
Александр Александрович

АРУТЮНЧИ  
Давидос Эдвардович

ЖУБИ  
Дмитрий Владимирович

АРУТЮНЧИ  
Арина Александровна

САХАРОВ  
Александр Александрович

ТЕДЖАЛОВ  
Давид Александрович

БЕРДНИ  
Иван Александрович

МАРТИНОВ  
Александр Александрович

САХАРОВ  
Александр Александрович







**Алексей Иванченко,  
президент Клуба лидеров**

«...Мы открыли международный уровень взаимодействия с зарубежными партнёрами. В наших планах сделать Клуб лидеров международным — выйти на Сингапур, Японию, Южную Корею — и полезным для предпринимателей с точки зрения реализации их бизнес-интересов. Поэтому мы все мероприятия международной и региональной повестки теперь будем проводить совместно с Фондом Росконгресс».

В 2021 году Клуб лидеров и Фонд Росконгресс подписали соглашение о сотрудничестве. В рамках соглашения Клуб лидеров и Фонд Росконгресс будут сотрудничать в проведении совместных региональных и зарубежных мероприятий.





Также Клуб лидеров подписал соглашение о сотрудничестве с «Деловой средой» Сбербанка. В рамках соглашения Клуб лидеров и «Деловая среда» будут сотрудничать в области поддержки и развития российского предпринимательства путем совершенствования инфраструктуры ведения

бизнеса и улучшения инвестиционного климата в России, а также с целью формирования позитивного имиджа предпринимательства в российском обществе и за рубежом, содействия устранению барьеров, препятствующих эффективному развитию бизнеса в России.

# Покорение новых вершин. Исследовательская деятельность

Члены Клуба инициировали и провели ряд экспедиций, в ходе которых удалось привлечь внимание российской общественности к популяризации спорта и альпинизма в стране, а также к тестированию российского оборудования в экстремальных условиях холода и высокогорья.

За несколько лет предприниматели совершили ряд восхождений — на высочайшую точку Европы — Монблан, на пик Винсона в Антарктиде, на высочайшую горру России — Эльбрус, на высочайшую священную гору Алтая — Белуху, на Северный полюс.

Так, в ходе экспедиции на Южный полюс 26 декабря 2014 года членам Клуба удалось провести первый в новейшей истории России телемост, связавший Антарктиду и Москву.









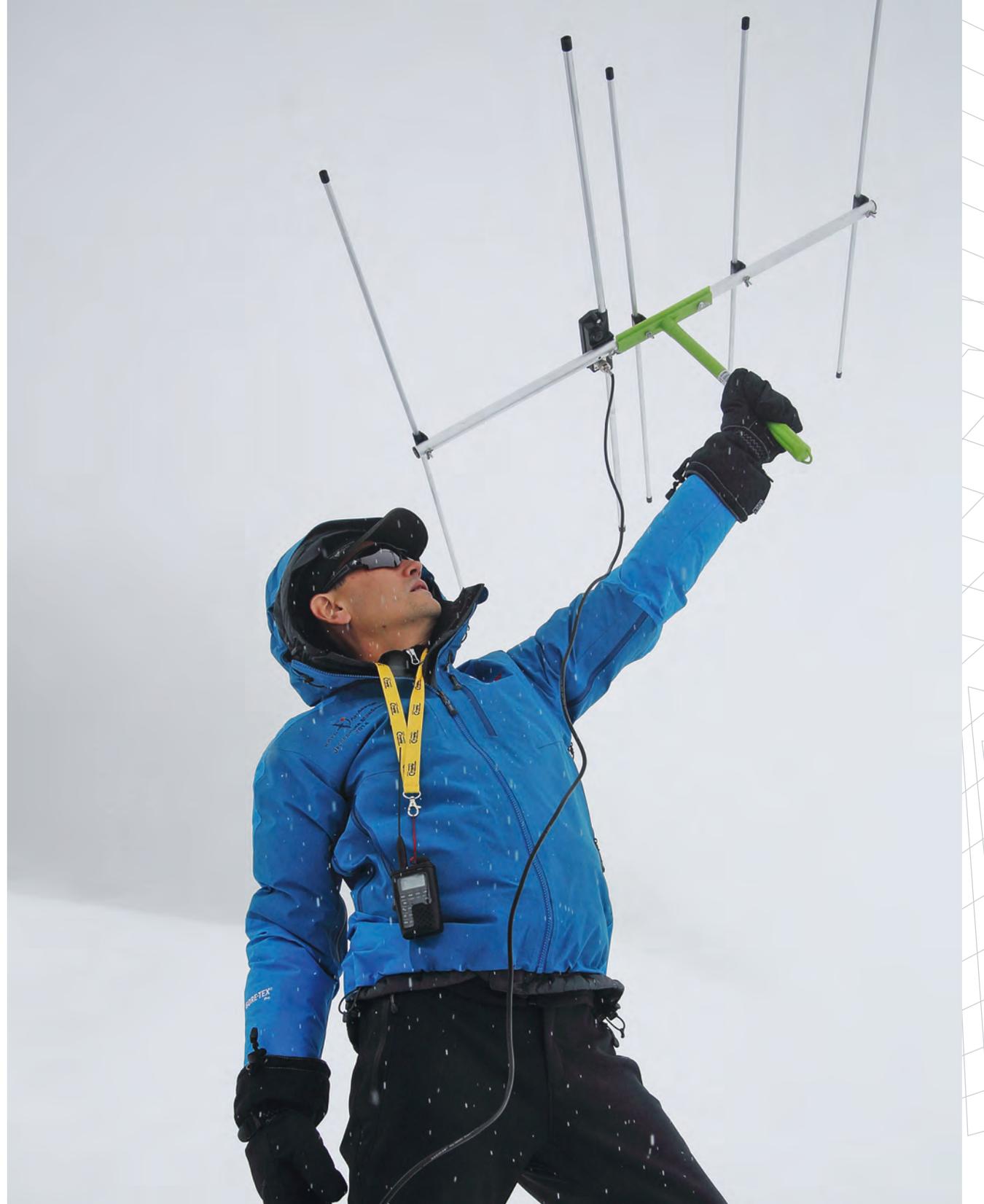


### Артем Аветисян

«Мы больше суток монтировали оборудование на ледяном поле в экстремальных условиях. Но все получилось».

На прямую связь с экспедицией Клуба лидеров вышел Президент России Владимир Владимирович Путин. Впервые на расстоянии в 16 тысяч километров от Москвы членам антарктической экспедиции удалось передать изображение со скоростью 2 мегабита в секунду, что соответствует скорости интернета в формате 3G.

В 2016 году Клуб лидеров провел вторую экспедицию на Южный полюс, в рамках которого состоялся первый в мире Антарктический саммит предпринимателей. Его участниками стали более 100 российских предпринимателей, которые обсуждали возможности расширения российского присутствия в Антарктиде.





**Владимир Путин**

«Сегодня, насколько мне известно, среди вас есть люди, которые готовы принять участие в исследовании этого материка. Знаю, что у вас есть идеи поддержки наших учёных, прежде всего, конечно, молодых учёных, да и вообще всех специалистов, которые занимаются этими перспективными исследованиями. А это, безусловно, перспективные исследования, потому что работа в Антарктиде помогает нам изучить и саму планету».









В 2017 году Клуб лидеров провел исследовательский тур на Камчатку. Одна из основных целей — анализ и оценка туристического потенциала Камчатского Края, его возможностей для приема большого числа туристов, а также изучение состояния туристской инфраструктуры региона.



В 2020 году Клуб лидеров провел исследовательский тур в Териберку (Мурманская область).





Клуб уделяет большое внимание развитию туристических направлений в России. Так, в 2020 году члены Клуба прошли по Большой Севастопольской тропе — одному из самых красивых маршрутов Республики Крым.

# Социальные проекты

Большую роль в жизни Клуба играет поддержка социально-значимых инициатив. Так, Клуб лидеров участвует в восстановлении святыни земли русской — храма Святой Живоначалаиой Троицы, построенной в 1801 году полководцем Александром Суворовым в старинном новгородском селе Сопины.





# Памятник на перевале Дятлова

Летом 2021 года члены Клуба лидеров установили памятник туристической группе Игоря Дятлова на горе Холатчакль. Его автор — художник новой волны российского авангарда Григорий Эмви.

Монумент расположен в 50 метрах от места, где обнаружили палатку погибших туристов. Он создан из композитных материалов, адаптированных к погодным условиям. Его высота 4 метра. На скульптуре изображено 4 человека, которые символизируют несколько версий гибели туристической группы.



Экспедиция Клуба лидеров повторила маршрут группы туристов под руководством Игоря Дятлова, отправившейся поход в конце января 1959 года. На этот раз дорога заняла у искателей приключений пять дней. Большая часть мероприятия проходила в условиях полного таежного бездорожья.





# Деятельность Suvorov Foundation

Летом 2021 года состоялось торжественное открытие культурологической Ассоциации Suvorov Foundation. Член Клуба лидеров в Италии Мария Солнцева стала президентом Ассоциации.

## Среди задач Suvorov Foundation:

- восстановление и сохранение культурно-исторического наследия России в Европе,
- помощь ведению международного диалога и развитию межстранового взаимодействия в вопросах социально-культурного значения,
- популяризация русской культуры,
- организация выставок, экспозиций, обучающих программ,
- создание площадки для обсуждения и развития всесторонних отношений России и Италии.





Одним из первых проектов Ассоциации станет открытие музея генералиссимуса Александра Суворова. Музей будет открыт на территории исторической виллы «Арнольфини».

Осенью 2021 года был проведен конкурс на лучший эскизный проект памятника Александру Суворову среди молодых дизайнеров, художников и скульпторов России.

В ближайших планах — открытие «Тропы Суворова», маршрута боевого пути А. В. Суворова в г. Нови-Лигуре, а также установка в этом городе памятника великому полководцу.

В Нови-Лигуре (Италия) во время итальянского похода А. В. Суворова под его командованием произошло крупнейшее сражение между русско-австрийскими войсками и французской армией.



### Кратко о важном

Личность Суворова одинаково важна для России и Италии. Весной 2021 года исполнилось 222 года с начала итальянского похода Александра Суворова. Известно обращение императора Павла I к Суворову: «Тебе спасать царей».

Павел направил великого полководца на спасение итальянских тронов — Сардинского, Неаполитанского и Ватиканского — от французских республиканских войск (Наполеона). Полководец с честью справился с этой задачей, принеся славу России.

# Клуб лидеров в соцсетях и мессенджерах

Для максимального удобства членов Клуба и предпринимателей, находящихся в различных регионах России, бизнес-клуб активно развивает цифровые сервисы.

Среди них телеграм-канал Leaders Talk, must-have ресурс для развития бизнеса. Присоединиться к каналу предпринимателей-единомышленников можно по ссылке: <https://t.me/leadersclub>

Telegram



Instagram



Youtube



Facebook

